



Sales Manager – Kreditmanagement Lösungen (m/w/d)

Wir entwickeln innovative Lösungen, die auf SAP-Technologie basieren, um einem wachsenden Netzwerk ambitionierter Kunden in verschiedenen Branchen und Ländern Spitzenleistungen zu liefern.

Die Mitarbeiter stehen im Mittelpunkt unserer Strategie. Es ist entscheidend für unser Business, dass wir die richtigen Menschen für die richtige Position haben.

DEINE Erfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen und UNSERE langjährige Kompetenz für Lösungen im Bereich Kreditmanagement bieten Dir den perfekten Einstieg bei der SOA People AG.

Als Sales Manager erwartest Dich eine interessante Herausforderung bei der Gewinnung- und Betreuung von Kunden für unsere Ready4 Credit Management Lösung. Mehr als 450 Unternehmen aller Branchen und Größen profitieren bereits seit über 25 Jahren davon.

Für den weiteren Ausbau unseres Vertriebsteams suchen wir:



Sales Manager – Kreditmanagement Lösungen (m/w/d)



Deutschlandweit



Grundlegende Prozesskenntnisse im Bereich Finanzwesen oder Kreditmanagement



Mind. 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen



Gewinnendes Auftreten und Überzeugung der Kunden mit Leidenschaft



Erfahrung in Vertragsverhandlungen – vom Angebot bis zum Vertragsabschluss



Sicheres Argumentationsvermögen, souveränes Auftreten und Abschlussicherheit



Ziel- und ergebnisorientiert, strukturiert und souveräner Umgang mit Stresssituationen



Du bist mobil - ein großer Teil Deiner Arbeitszeit wird vor Ort beim Kunden stattfinden

Deine Aufgaben

- Du bist für den Verkauf unserer Ready4 Credit Management Lösung in einer festgelegten Region in Deutschland verantwortlich.
- Der Aufbau einer nachhaltigen Pipeline und die Ansprache von potenziellen Neukunden bildet die Grundlage für Deinen Vertriebserfolg.
- Du gestaltest eigenverantwortlich den gesamten Vertriebsprozess - vom Erstkontakt und der Qualifizierung des Kundenbedarfs, über die Organisation einer Produktvorstellung, bis hin zur Vertragsverhandlung und -abwicklung.
- Du arbeitest eng mit Deinen Kollegen aus dem Presales und dem Produktmanagement zusammen, die Dich bei Präsentationen, der Angebotserstellung und technischen Fragen tatkräftig unterstützen.
- Als wichtiger Teil unseres Sales Teams bringst Du Dich aktiv in unsere offene Unternehmenskultur und die Optimierung der Vertriebsprozesse ein.
- Du hilfst auf Basis von Kundenfeedback unser Produkt weiterzuentwickeln.

Was wir bieten

- Eine unbefristete Vollzeitstelle
- Eine intensive Einarbeitung und Ausbildung mit tollen Kollegen im In- und Ausland
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und flexible Arbeitszeiten
- Eine dynamische Arbeitsumgebung, in der Teamwork und der persönliche Umgang eine wichtige Rolle spielt

Wer wir sind

Die SOA People AG ist ein langjähriger autorisierter SAP VAR-Partner mit Gold-Status und Branchenexperte mit Fokus auf den Mittelstand. Unsere Mitarbeiter sind Strategie- und Technologiespezialisten mit umfassendem Prozess- und Produkt-Know-how für das SAP-Portfolio (z.B. Supply Chain, Business Intelligence, SAP S/4HANA, SAP Cloud Platform, etc.) und leisten fachkundigen Service und Support.

Seit 2017 sind wir ein Teil der international tätigen SOA PEOPLE Group mit Niederlassungen in Belgien, Deutschland, Frankreich, Luxemburg, den Niederlanden und der Schweiz.

Wir freuen uns auf **Deine Bewerbung**
(bitte inkl. Lebenslauf)

APPLY NOW ▶

www.soapeople.com/de/karriere/