

Webinar

Para qué migrar de Salesforce a Hubspot

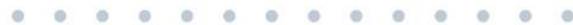


/ Junto a Ana Aldea y Abel Gibert



data/social
growth partner

Presentación de los expertos



Abel es....

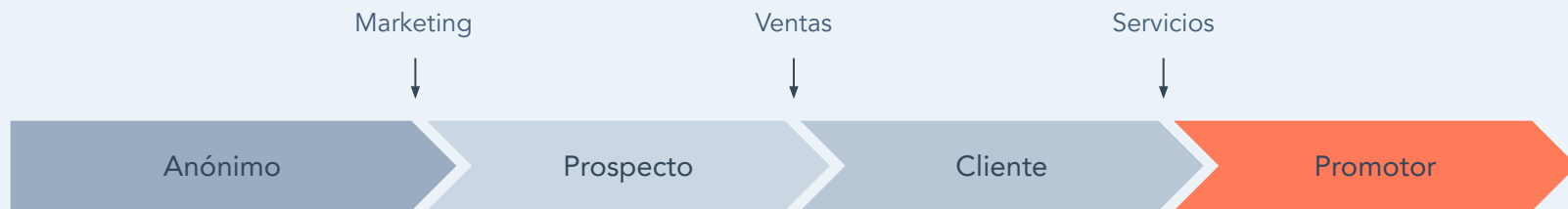




Ana es....



Salesforce y Hubspot ¿qué ha pasado en este tiempo?



HubSpot



zendesk



Anonymous

Promoter



Contenido

Mensajería

Automatización

Reporte

Dato

Marketing

 unbounce

 DRIFT

 Marketo™
An Adobe Company

 Google
Analytics

 mixpanel

Sales

 GONG

 Yesware

 Outreach

 + a b l e a u

 salesforce

Service

 DOCUMENT360

 LiveChat

zendesk

zendesk

 salesforce

Operations

 zapier

 tray.io

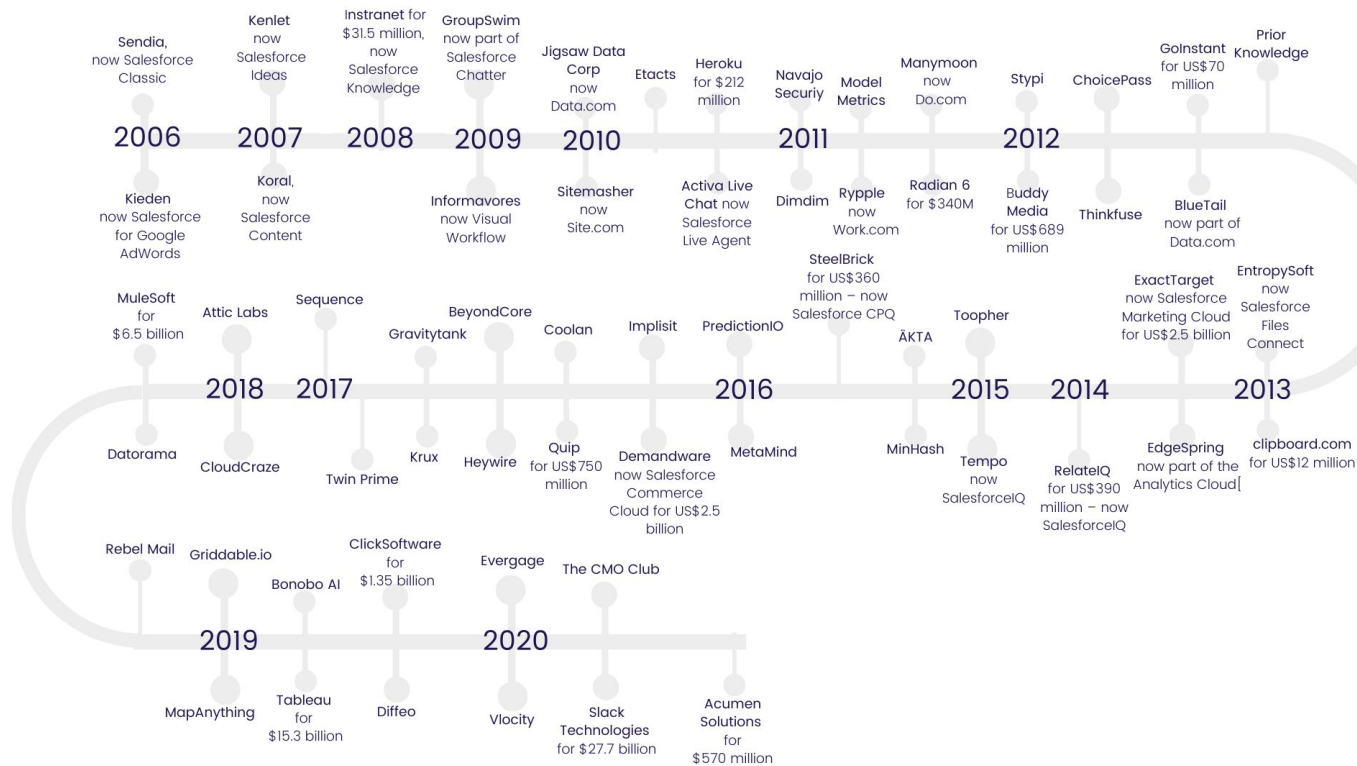
 clari

 LeanData



Salesforce Acquisitions

2006 - 2020



Built By Acquisition



★ ★ ★ ★ ★
"Big company,
little accountability"



App Partner Program



Anonymous

Promoter



Contenido

Mensajería

Automatización

Reporte

Dato

Marketing

 unbounce

 DRIFT

 Marketo™
An Adobe Company

 Google
Analytics

 mixpanel

Sales

 GONG

 Yesware

 Outreach

 + a b l e a u

 salesforce

Service

 DOCUMENT360

 LiveChat

zendesk

zendesk

 salesforce

Operations

 zapier

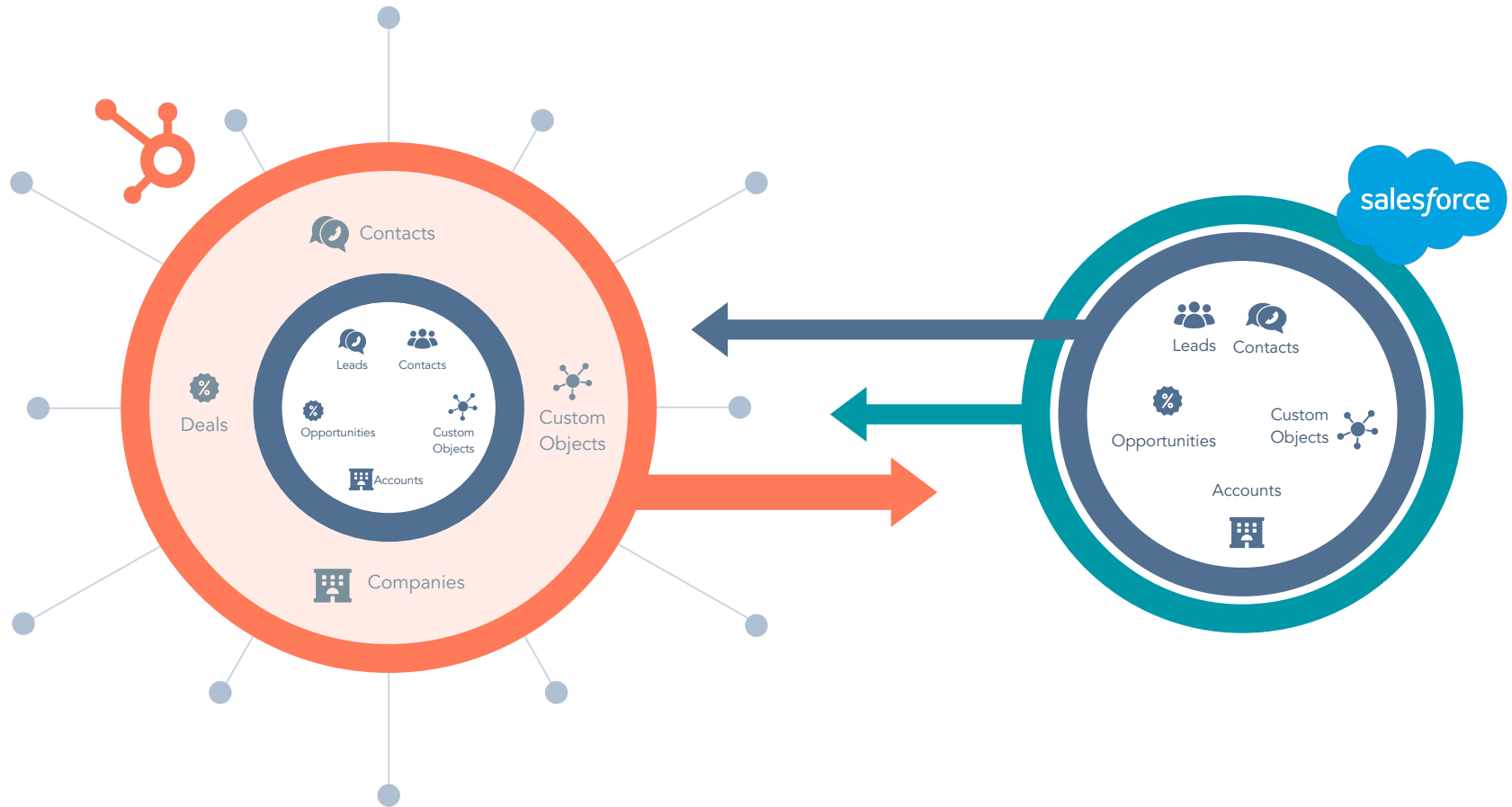
 tray.io

 clari

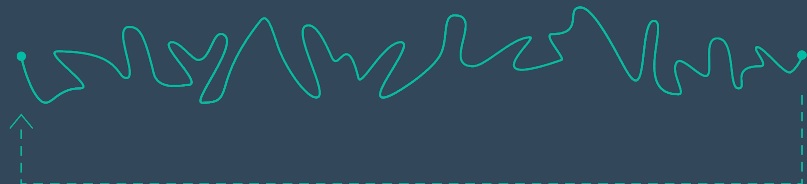
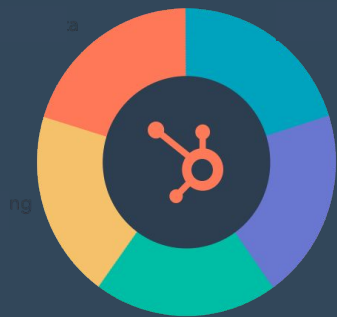
 LeanData



Salesforce y Hubspot ¿qué ha pasado en este tiempo?



HubSpot Automation: *Optimized Buyer Experience, At Scale*



- ————— Marketing Automation —————>
- ————— Sales Automation —————>
- ————— Service Automation —————>
- ————— Operations Automation —————>



Una única fuente de datos

Lo que hace fácil que se
alinee la empresa



Una interfaz sencilla y poderosa

Fácil de usar
Poder para los equipos



Una plataforma flexible

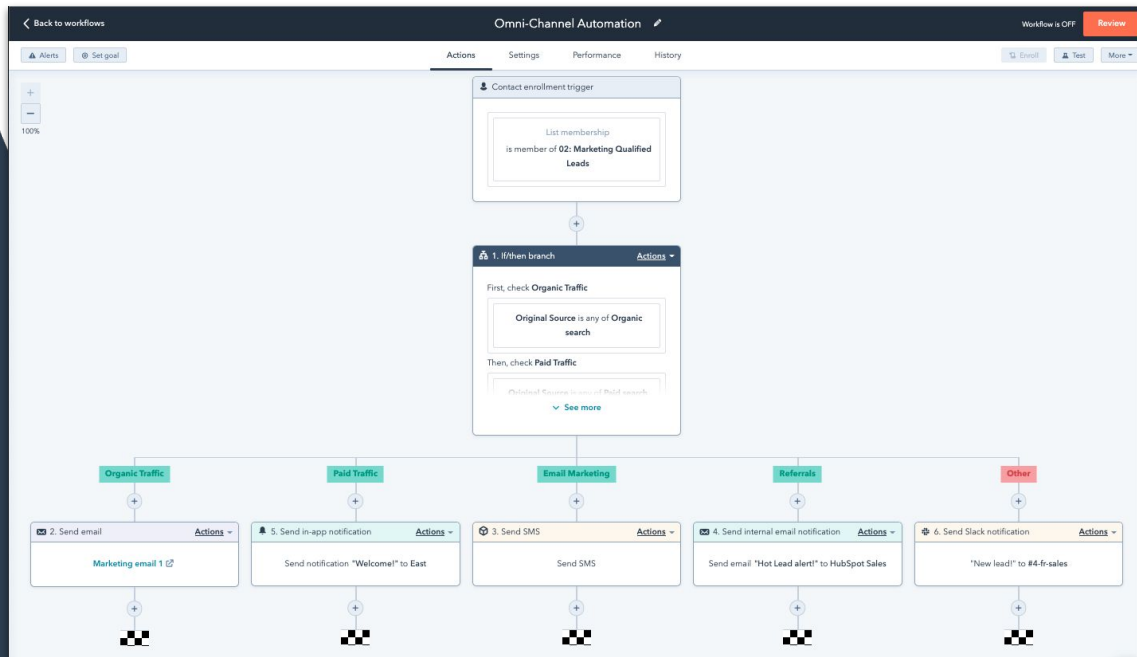
Que se adapta a las
necesidades de las
empresas

Alinea

La plataforma de HubSpot CRM conecta datos entre los equipos para que puedan crear experiencias personalizadas de un extremo a otro para así fortalecer su relación con los clientes

Personaliza a escala con:

- Una potente automatización para marketing, ventas, servicio y operaciones.
- Automatización de la calidad de datos para ayudar a mantener automáticamente actualizado el CRM
- Integraciones de flujo de trabajo con tus herramientas favoritas como Slack, Zoom y más.

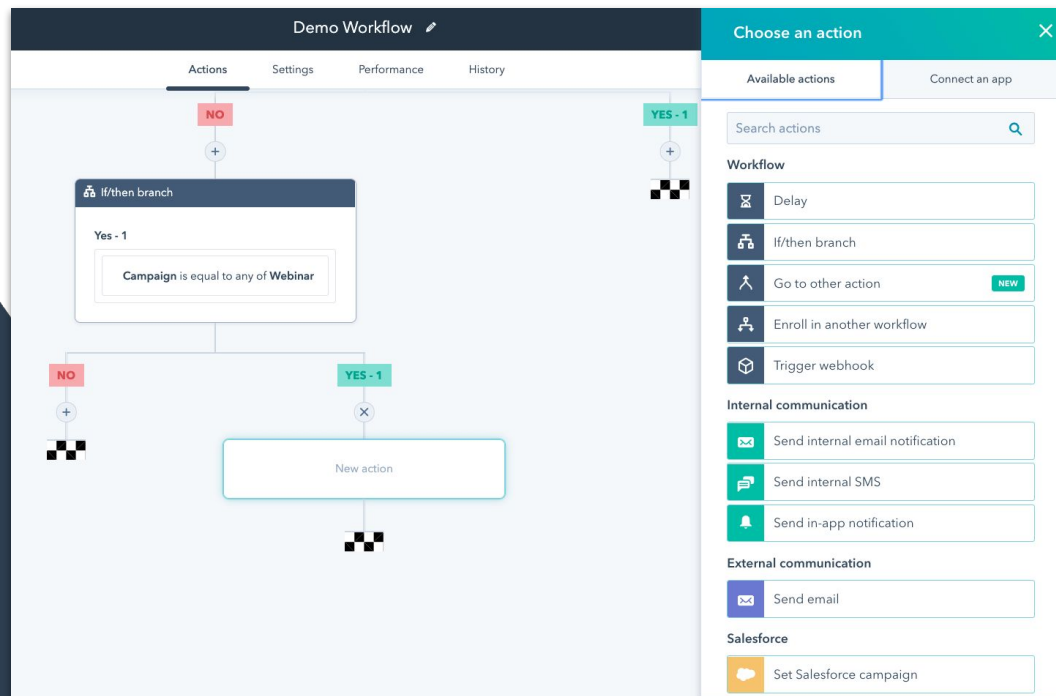


Adopta

Empieza fácilmente con el potente generador de automatización de HubSpot, los flujos de trabajo (Workflows), sin horas de formación. Tendrás a tu disposición plantillas prediseñadas y una interfaz de usuario visual coherente en toda la plataforma, tu equipo estará listo y funcionando en poco tiempo.

Enseña a tu equipo rápidamente con:

- Workflow líder en la industria para marketing, ventas, CS y operaciones.
- Las funciones de fácil uso ayudan a crear poderosas experiencias de cliente pudiendo configurar y olvidar.
- Particiones y permisos: Para que todos tengan el nivel de acceso adecuado

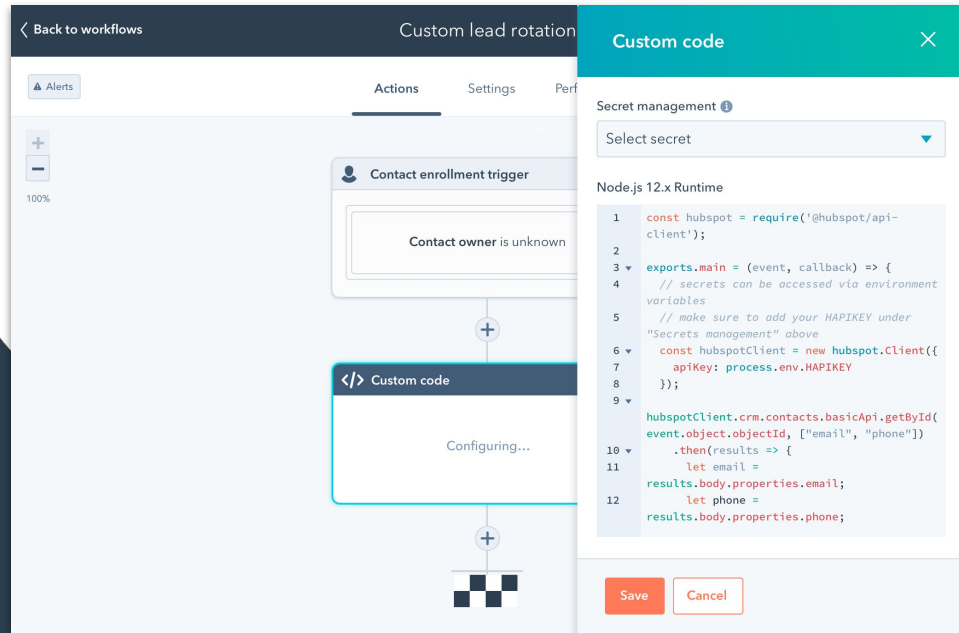


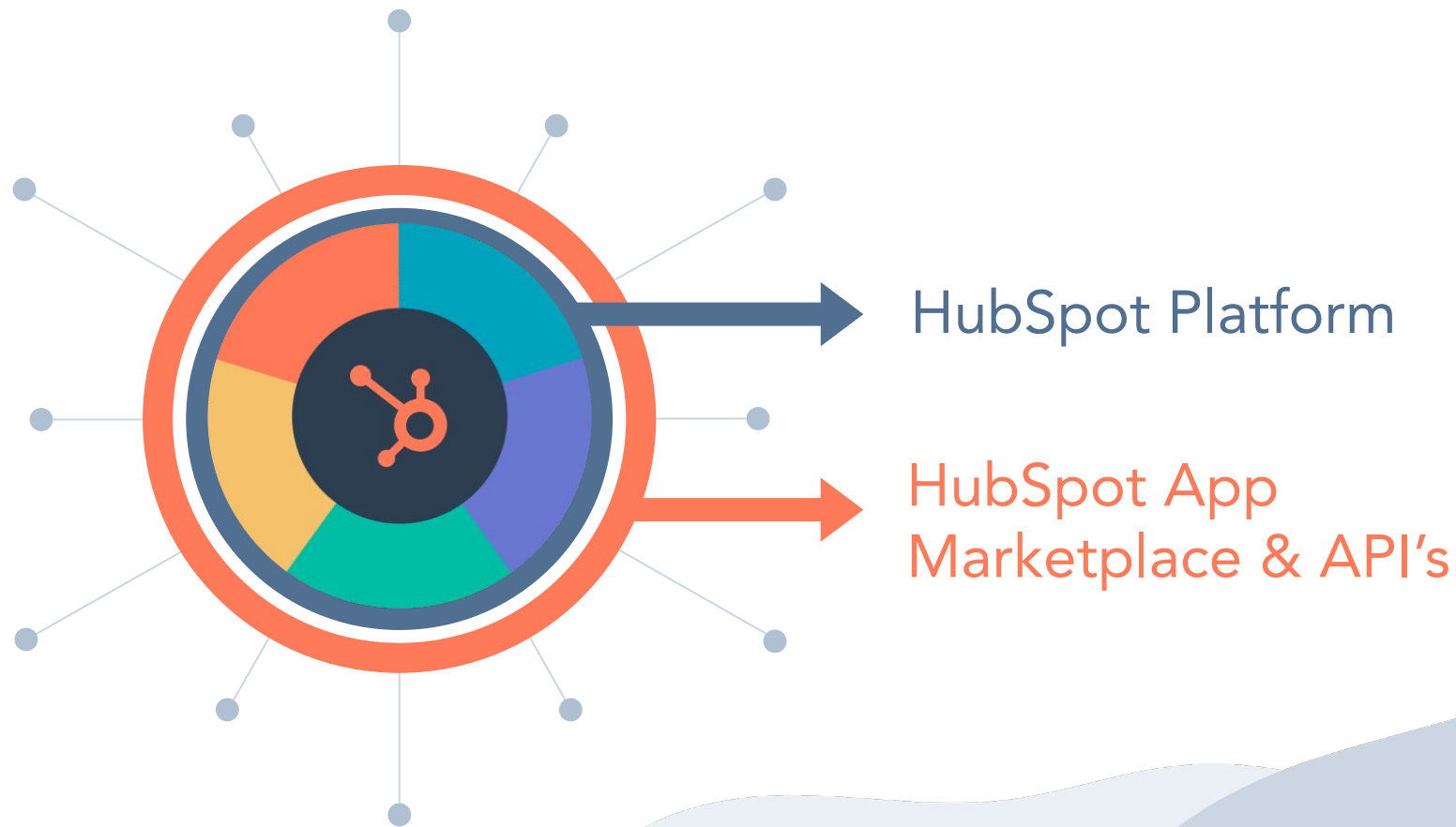
Adapta

La automatización programable en Operations Hub mejora la flexibilidad y reduce el costo para ayudarte a adaptar continuamente la experiencia del cliente y los procesos comerciales a medida que tu equipo escala y cambia el mercado.

Adapta la automatización a tu modelo de negocio con:

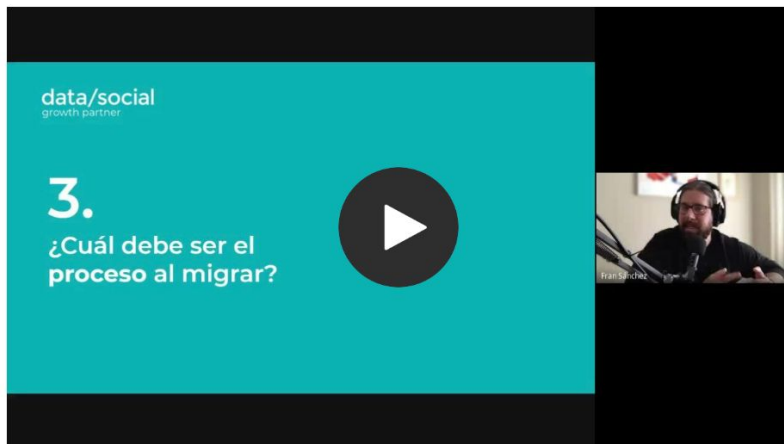
- Sincronización de datos
- Automatización programable
- Webhooks
- Conexiones de Workflows que ayudan a analizar rápidamente las implicaciones de actualizar, cambiar o eliminar cualquier workflow.
- Clona y mueve workflows completos o sólo grupos de trabajo específicos para actualizaciones fáciles.





¿Cómo es técnicamente una migración?

Evento - Migración Salesforce a Hubspot



[Puedes ver el evento anterior aquí](#)



Preguntas y Respuestas

¿Empezamos?



MAD

Calle del Dr. Esquerdo,
170, 28007 Madrid

BCN

Plaça de Pau Vila, 1
08039 Barcelona

PT

Av. Miguel Bombarda
1050-165 Lisboa

MIA

350 Lincoln Road
33139 Miami Beach, Fl.

CDMX

Mariano Escobedo
373, Ofc. 301. CDMX

MTY

Distrito B2-104,
Leones, Monterrey