

cobra computer's brainware AG bietet ihren Kunden seit 30 Jahren Beratungsleistungen und Implementierungen von CRM-Lösungen. Mit Erfolg! Zahlreiche bekannte Unternehmen und Organisationen – wie MIGROS, Hoffmann-La Roche, Universität St. Gallen, Mosterei Möhl, Lauberhornrennen und viele mehr – setzen auf unsere Beratungs-Expertise und unsere cobra Software.

cobra[®]
CRM

schneller erfolgreich

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

Verkaufsberater (m/w) – CRM-Lösungen

In dieser herausfordernden und selbständigen Tätigkeit stehen Sie mit Entscheidern aus Marketing, Vertrieb und IT in Kontakt, um diese als Neukunden für unsere CRM-Lösungen und die dazugehörigen Dienstleistungen zu gewinnen.

Ihr Aufgabenbereich

- Verantwortung des gesamten Verkaufszyklus von der Kundendefinition, dem Angebotsprozess und der Preisstrategie bis zum Vertragsabschluss
- Erbringung von Beratungsdienstleistungen auf Strategie-, Inhalts- und Prozessebene
- Als Trusted Advisor bauen Sie Kundenbeziehungen erfolgreich auf und aus
- Nachhaltige Bedarfsabklärung und Ableitung der Kundenbedürfnisse auf die Angebotserstellung
- Auf- und Ausbau einer erfolgsversprechenden Pipeline
- Initialisierung und Überwachung von Marketing- und Verkaufsförderungsaktivitäten

Ihr Profil

- Sie haben ausgewiesene Stärken in der Neukundenakquise
- Sie haben Erfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen und/oder Dienstleistungen resp. im Projektgeschäft
- Sie sind mit den Kundenanforderungen und -prozessen im KMU-Umfeld vertraut
- Sie sind durchsetzungsstark und zielorientiert
- Sie treten überzeugend auf und haben gute Kommunikations- und Repräsentationsfähigkeiten
- Sie zeigen Reisebereitschaft innerhalb der deutschsprachigen Schweiz

Was wir Ihnen bieten

- Freiraum und Selbstständigkeit in Ihren Tätigkeiten
- Ausserordentlich spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Zuverlässiges Know-how-Netzwerk und attraktive Arbeitsbedingungen
- Teamorientiertes und interdisziplinäres Umfeld
- Kurze Entscheidungswege

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an Clemens Thaler unter jobs@cobraag.ch

Clemens Thaler
Geschäftsführung cobra AG
clemens.thaler@cobraag.ch
Tel: +41 71 666 80 40