



# Solver Para Minoristas

| Obtenga una visión completa

## Tabla de Contenido

|                                                                     |    |
|---------------------------------------------------------------------|----|
| Introducción .....                                                  | 1  |
| Resumen del Producto .....                                          | 1  |
| Resumen de la Empresa .....                                         | 2  |
| Benchmark – Análisis de Empresa Única.....                          | 3  |
| Benchmark – Usted Comparado con diez Compañías Minoristas.....      | 4  |
| Benchmark – Usted Comparado con los Promedios de su Industria ..... | 5  |
| R99 – Benchmark de Minoristas.....                                  | 6  |
| RET02 – Tablero de Control Ejecutivo.....                           | 8  |
| RET03 – Tablero de Control para Tiendas .....                       | 9  |
| RET04 – Tablero de Control de Análisis de Producto .....            | 10 |
| RET08 – Variación de Ventas por Clase de Producto .....             | 11 |
| RET09 – Ventas por Clase de Producto .....                          | 12 |
| RET10 – Ventas por Tienda .....                                     | 13 |
| RET15 – Pérdidas y Ganancias – Tiendas Consolidadas .....           | 14 |
| RET16 – P&G Real Contra Presupuesto .....                           | 15 |
| RET17 – Balance General.....                                        | 16 |
| RET20 – Simulación de Nueva Tienda para Crear Pronostico.....       | 17 |
| RET20 – Formulario de Supuestos Corporativos .....                  | 18 |
| RET51 – Formulario de Comisiones por Ventas.....                    | 19 |
| RET52 – Formulario de Comisiones para Vendedores .....              | 20 |
| RET53 – Formulario de Recursos Humanos (Sin Comisiones).....        | 21 |
| RET54 – Formulario de Impuestos y Beneficios .....                  | 22 |
| RET55 – Formulario de Precio de Venta Unitario Estimado.....        | 23 |
| RET56 – Formulario de Ventas Proyectadas por Artículo.....          | 24 |
| Tablero de Control de Minoristas en Power BI .....                  | 25 |

## Introducción

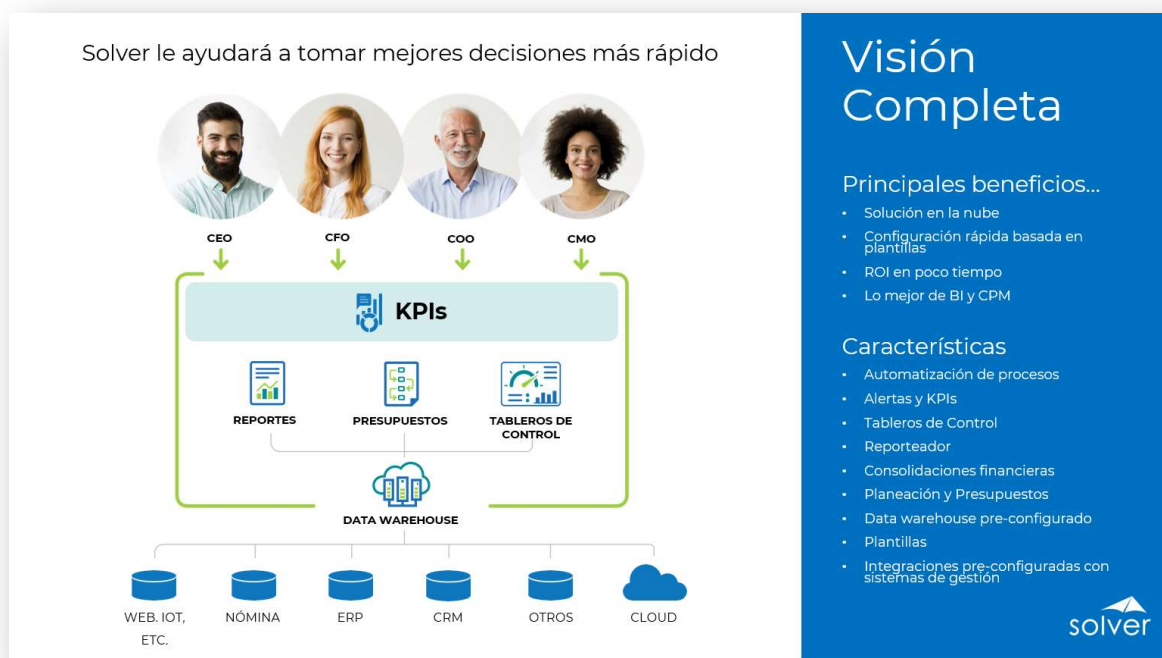
El propósito de este documento es proporcionar una visión general de Solver. Con actualizaciones frecuentes y automatizadas en la nube, la solución se mejora continuamente para impulsar decisiones más rápidas y mejores en toda su base de clientes global. Para obtener la información más reciente o para discutir sus necesidades específicas, por favor comuníquese con su socio local de Solver, visite el [sitio-web](#) de Solver o envíenos un correo electrónico a [info@solverglobal.com](mailto:info@solverglobal.com).

## Resumen del Producto

Solver proporciona una solución única basada en la nube que automatiza los procesos de planificación y generación de informes y respalda decisiones más rápidas y mejores basadas en información clave de todas las fuentes de datos de la organización.

Los beneficios clave que proporciona Solver incluyen:

- Una solución de gestión del rendimiento corporativo (CPM) de máxima calificación de G2 basada en la satisfacción del usuario
- Canal de socios global con experiencia en la industria para ayudarlo en cualquier momento y lugar
- Software, soporte y actualizaciones en la nube empaquetados en un precio de suscripción que proporciona un ROI inigualable en comparación con las soluciones de CPM tradicionales.
- Creado para que los usuarios empresariales gestionen toda la solución sin necesidad de desarrolladores
- Datos ejecutivos y de gestión de toda la organización a los que se puede acceder fácilmente en UN solo lugar con el almacén de datos inteligente de Solver
- La aplicación en la nube multi-inquilino de Solver proporciona un inicio rápido, cumplimiento de SOC 2, actualizaciones automáticas de software y escalabilidad a su conveniencia.
- Solver proporciona el poder y la familiaridad de Excel conectado a la nube para resolver los requisitos de diseño y fórmulas más complejos para los diseñadores de plantillas de informes y planificación.
- Integración prediseñada y fácil de usar con Power BI, la solución de visualización número uno del mundo
- Integraciones rápidas y rentables proporcionadas con CSV, SQL y conectores ERP / CRM prediseñados con asistente de Solver
- Acceso ilimitado a informes y paneles desde un portal web seguro
- La opción de nube híbrida proporciona a los clientes capacidades de generación de informes en la nube en tiempo real para su sistema ERP local.



## Resumen de la Empresa

Solver, Inc. está redefiniendo la categoría de informes y planificación basados en la nube. La solución Solver está diseñada para permitir decisiones empresariales más rápidas y mejores en toda la organización. Solver combina datos financieros y otros datos clave en una sola herramienta, potenciado por el diseñador de formularios de planificación e informes más flexible del mercado. Las organizaciones utilizan esta solución para automatizar y optimizar los informes financieros y operativos, las consolidaciones y los procesos de presupuestación y previsión. Solver empodera a los usuarios con información completa que impulsa decisiones inteligentes y ventajas competitivas.

Con sede en los Estados Unidos, Solver, Inc. tiene más de una docena de oficinas y cientos de socios en todo el mundo que proporcionan experiencia local e industrial. Para obtener más información, visite [www.solverglobal.com](http://www.solverglobal.com).

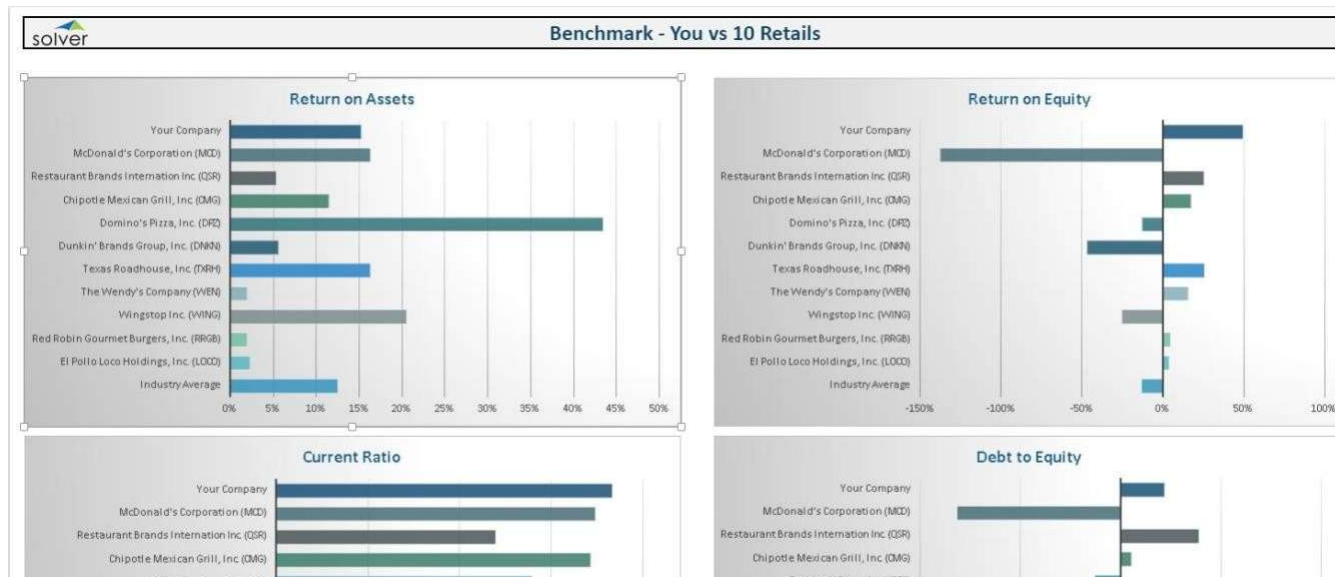
## Benchmark – Análisis de Empresa Única

Este ejemplo de dashboard compara las métricas financieras clave entre su empresa y compañías de venta al por menor seleccionadas. Muestra la capacidad de usar la base de datos de Solver para cargar datos de fuentes externas y luego diseñar cuadros de mando con Solver para un análisis gráfico fácil de usar, en este caso utilizado para evaluaciones comparativas.



## Benchmark – Usted Comparado con 10 Compañías Minoristas

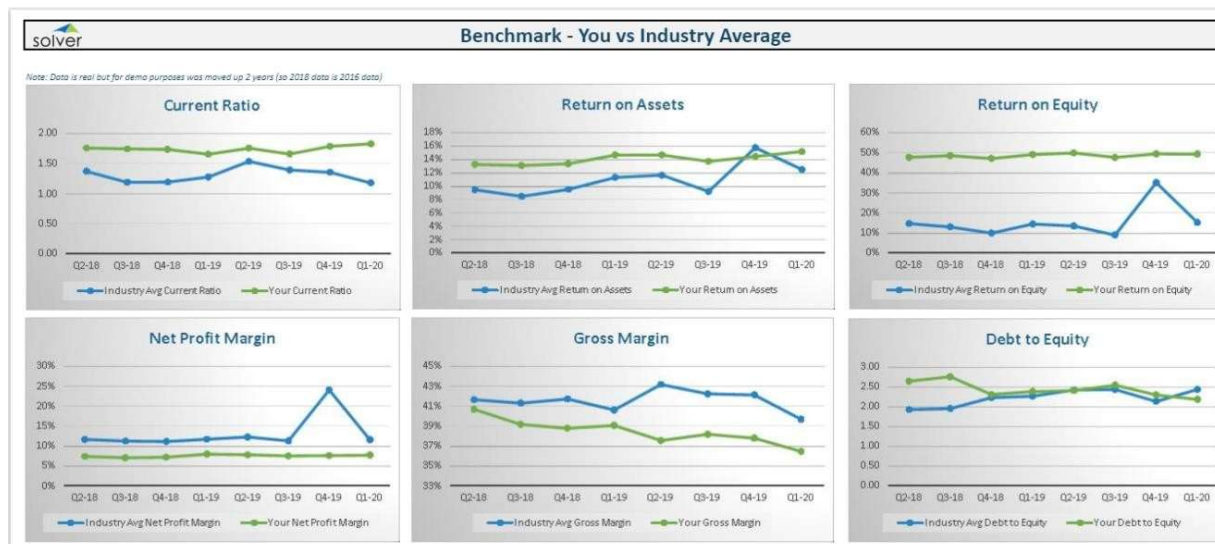
Este ejemplo de panel de control compara las métricas claves financieras entre su propia empresa y empresas minoristas seleccionadas. Muestra la capacidad de usar la base de datos de Solver para cargar datos de fuentes externas y luego diseñar tableros con Solver para un análisis gráfico fácil de usar, en este caso utilizado para evaluaciones comparativas.





## Benchmark – Usted Comparado con los Promedios de su Industria

Este ejemplo de tablero de control compara las métricas financieras clave entre su propia empresa y empresas minoristas seleccionadas. Muestra la capacidad de la base de datos de Solver para cargar datos de fuentes externas y luego diseñar paneles de control con Solver para un análisis gráfico fácil de usar, en este caso utilizado para evaluaciones comparativas.



## R99 – Benchmark de Minoristas

Este ejemplo de informe compara las métricas financieras clave entre su empresa y las empresas minoristas seleccionadas. Muestra la capacidad de utilizar la base de datos de Solver para cargar datos de fuentes externas y luego diseñar informes utilizados para la evaluación comparativa.

solver

Company: XOO

Current Year: 2023

Current Qtr: 1

INCOME STATEMENT

| Period Ending                      | Yr - 2022     | Yr - 2021     | Yr - 2019    |
|------------------------------------|---------------|---------------|--------------|
|                                    | Last Year     | 2 Yrs Ago     | 3 Yrs Ago    |
| Total Revenue                      | 693,394,773   | 789,382,658   | 113,331,663  |
| Cost of Revenue                    | (208,708,869) | (189,175,394) | (26,433,044) |
| Gross Profit                       | 902,103,642   | 978,558,052   | 139,764,707  |
| Operating Expenses                 |               |               |              |
| Research Development               | 36,307,013    | 34,825,918    | 4,956,196    |
| Selling General and Administrative | 288,035,648   | 276,285,558   | 39,319,134   |
| Non Recurring                      | 7,261,399     | 6,965,169     | 991,235      |
| Others                             | 4,840,944     | 4,643,458     | 660,827      |
| Total Operating Expenses           | 336,445,004   | 322,720,103   | 45,927,392   |
| Operating Income or Loss           | 565,658,638   | 655,837,949   | 93,837,315   |
| Income from Continuing Operations  |               |               |              |
| Total Other Income/Expenses Net    | 4,840,944     | 4,643,458     | 660,827      |
| Earnings Before Interest And Taxes | 570,499,582   | 660,481,407   | 94,498,142   |
| Interest Expense                   | 2,420,455     | 2,321,711     | 330,408      |
| Income Before Tax                  | 568,079,127   | 658,159,696   | 94,167,734   |
| Income Tax Expense                 | 19,363,744    | 18,573,822    | 2,643,306    |
| Minority Interest                  | -             | -             | -            |

| Period Ending                      | FY Q4      | FY Q3      | FY Q2      | FY Q1      |
|------------------------------------|------------|------------|------------|------------|
| Total Revenue                      | 92,193,491 | 67,321,717 | 59,313,230 | 52,596,526 |
| Cost of Revenue                    | 27,452,596 | 19,600,204 | 17,006,382 | 16,811,829 |
| Gross Profit                       | 64,740,895 | 47,721,513 | 42,306,849 | 35,784,697 |
| Operating Expenses                 |            |            |            |            |
| Research Development               | 4,387,096  | 3,176,863  | 2,783,535  | 2,571,748  |
| Selling General and Administrative | 34,804,318 | 25,203,118 | 22,082,737 | 20,402,520 |
| Non Recurring                      | 877,420    | 635,375    | 556,706    | 514,345    |
| Others                             | 584,946    | 423,583    | 371,137    | 342,899    |
| Total Operating Expenses           | 40,653,780 | 29,438,939 | 25,794,115 | 23,831,512 |
| Operating Income or Loss           | 24,087,115 | 18,282,574 | 16,512,734 | 11,953,185 |
| Income from Continuing Operations  |            |            |            |            |
| Total Other Income/Expenses Net    | 584,946    | 423,583    | 371,137    | 342,899    |
| Earnings Before Interest And Taxes | 24,672,061 | 18,706,157 | 16,883,871 | 12,296,084 |
| Interest Expense                   | 292,474    | 211,792    | 185,569    | 171,446    |
| Income Before Tax                  | 24,379,587 | 18,494,365 | 16,698,302 | 12,124,638 |
| Income Tax Expense                 | 2,339,786  | 1,694,327  | 1,484,555  | 1,371,599  |
| Minority Interest                  | -          | -          | -          | -          |

Enter Symbol: 

BBBY

Statement: Data will Auto refresh after enter new symbol.

Sample Retail Tickers:  
BBBY (Bed Bath & Beyond)

INCOME STATEMENT

|                               |                                    |
|-------------------------------|------------------------------------|
| Bed Bath & Beyond Inc. (BBBY) | On Dec 23: 57.46 Down 0.12 (0.21%) |
|-------------------------------|------------------------------------|

| Period Ending                      | 26-Feb-11 | 27-Feb-10 | 28-Feb-09 |
|------------------------------------|-----------|-----------|-----------|
| Total Revenue                      | 8,758,503 | 7,828,793 | 7,208,340 |
| Cost of Revenue                    | 5,135,574 | 4,620,674 | 4,335,104 |
| Gross Profit                       | 3,622,929 | 3,208,119 | 2,873,236 |
| Operating Expenses                 |           |           |           |
| Research Development               | -         | -         | -         |
| Selling General and Administrative | 2,334,471 | 2,227,432 | 2,199,340 |
| Non Recurring                      | -         | -         | -         |
| Others                             | -         | -         | -         |
| Total Operating Expenses           | -         | -         | -         |
| Operating Income or Loss           | 1,288,458 | 980,687   | 673,896   |
| Income from Continuing Operations  |           |           |           |
| Total Other Income/Expenses Net    | 4,520     | 4,568     | 9,412     |
| Earnings Before Interest And Taxes | 1,292,978 | 985,255   | 683,308   |
| Interest Expense                   | -         | -         | -         |
| Income Before Tax                  | 1,292,978 | 985,255   | 683,308   |
| Income Tax Expense                 | 501,645   | 385,222   | 258,185   |
| Minority Interest                  | -         | -         | -         |

| Period Ending                      | 27-Aug-11 | 28-May-11 | 26-Feb-11 | 29-May-10 |
|------------------------------------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| Total Revenue                      | 2,314,064 | 2,109,951 | 2,504,967 | 1,923,051 |
| Cost of Revenue                    | 1,363,065 | 1,252,379 | 1,428,500 | 1,148,015 |
| Gross Profit                       | 950,999   | 857,572   | 1,076,467 | 775,036   |
| Operating Expenses                 |           |           |           |           |
| Research Development               | -         | -         | -         | -         |
| Selling General and Administrative | 579,363   | 568,624   | 615,415   | 549,642   |
| Non Recurring                      | -         | -         | -         | -         |
| Others                             | -         | -         | -         | -         |
| Total Operating Expenses           | -         | -         | -         | -         |
| Operating Income or Loss           | 371,636   | 288,948   | 461,052   | 225,394   |
| Income from Continuing Operations  |           |           |           |           |
| Total Other Income/Expenses Net    | -         | 552       | 1,681     | 516       |
| Earnings Before Interest And Taxes | 369,764   | 289,500   | 462,733   | 225,910   |
| Interest Expense                   | -         | -         | -         | -         |
| Income Before Tax                  | 369,764   | 289,500   | 462,733   | 225,910   |
| Income Tax Expense                 | 140,392   | 108,922   | 179,282   | 88,357    |
| Minority Interest                  | -         | -         | -         | -         |



## Key Performance Indicators

| Profit & Loss Ratios |                |                                          | Last 3 Years |           |           | Last 4 Quarters |            |            |           |
|----------------------|----------------|------------------------------------------|--------------|-----------|-----------|-----------------|------------|------------|-----------|
| Company              | KPI            | Formula                                  | 3 Yrs        | 2 Yrs     | LY        | 4 Qtrs Ago      | 3 Qtrs Ago | 2 Qtrs Ago | 1 Qtr Ago |
| BBBY                 | Revenues       | Total Revenue                            | 7,208,340    | 7,828,793 | 8,758,503 | 1,923,051       | 2,504,967  | 2,109,951  | 2,314,064 |
| You                  | Revenues       |                                          | 1,133,317    | 7,893,827 | 6,933,948 | 921,935         | 673,217    | 593,132    | 525,965   |
| BBBY                 | Revenue Growth | (Curr Per Rev-Last Per Rev)/Last Per Rev |              | 8.6%      | 11.9%     |                 | 30.3%      | -15.8%     | 9.7%      |
| You                  | Revenue Growth |                                          | 5.5%         | 6.7%      | 9.0%      |                 | -27.0%     | -11.9%     | -11.3%    |
| BBBY                 | Gross Margin   | (Revenues-COGS)/Revenues                 | 39.9%        | 41.0%     | 41.4%     | 40.3%           | 43.0%      | 40.6%      | 41.1%     |
| You                  | Gross Margin   |                                          |              |           |           | 70.2%           | 70.9%      | 71.3%      | 68.0%     |
| BBBY                 | Profit Margin  | Net Profit/Revenues                      | 5.9%         | 7.7%      | 9.0%      | 7.2%            | 11.3%      | 8.6%       | 9.9%      |
| You                  | Profit Margin  |                                          |              |           |           | 23.9%           | 25.0%      | 25.6%      | 20.4%     |

| Balance Sheet Ratios |                  |                                           | Last 3 Years |       |    | Last 4 Quarters |            |            |           |
|----------------------|------------------|-------------------------------------------|--------------|-------|----|-----------------|------------|------------|-----------|
| Company              | KPI              | Formula                                   | 3 Yrs        | 2 Yrs | LY | 4 Qtrs Ago      | 3 Qtrs Ago | 2 Qtrs Ago | 1 Qtr Ago |
| BBBY                 | Current ratio    | Current Assets / Current Liabilities      |              |       |    | 3.1             | 3.1        | 3.0        | 3.0       |
| You                  | Current ratio    |                                           |              |       |    | 0.8             | 0.8        | 0.8        | 0.8       |
| BBBY                 | Quick ratio      | (Current Assets - Inventory) / Curr Liab. |              |       |    | 1.6             | 1.6        | 1.5        | 1.5       |
| You                  | Quick ratio      |                                           |              |       |    | 0.8             | 0.8        | 0.8        | 0.8       |
| BBBY                 | Return on Assets | Net Income After Tax / Total Assets       |              |       |    | 2.6%            | 5.0%       | 3.1%       | 4.0%      |
| You                  | Return on Assets |                                           |              |       |    | 40.7%           | 42.9%      | 44.3%      | 33.9%     |
| BBBY                 | Return on Equity | Net Income After Tax / Total Equity       |              |       |    | 3.6%            | 7.2%       | 4.6%       | 5.9%      |
| You                  | Return on Equity |                                           |              |       |    | 29.6%           | 31.1%      | 32.2%      | 25.1%     |



## RET02 – Tablero de Control Ejecutivo

Este es un ejemplo de un panel ejecutivo que proporciona un análisis sencillo de los indicadores financieros clave. Incluye gráficos de ingresos y ganancias reales contra presupuestados, así como información sobre los mejores productos y las mejores tiendas.

En este tablero de ejemplo, se incluye la siguiente información:

- Ingresos reales frente a presupuestados desglosados por región y tienda
- Tendencia de doce meses de ingresos reales frente a presupuestados
- Beneficio real vs presupuestado desglosados por región y tienda
- Beneficio real vs presupuestado, tendencia de doce meses
- Los cinco productos principales
- Las cinco tiendas principales
- Ingresos por equivalente a tiempo completo (FTE) desglosado por tienda



## RET03 – Tablero de Control para Tiendas

Este ejemplo de dashboard se centra en los indicadores de rendimiento de las tiendas y los niveles acumulados relacionados (como el estado y la región).

Se incluye la siguiente información:

- Ingresos por región desglosados por tienda
- Tendencia de doce meses de ingresos reales contra presupuestados
- Beneficio por tienda desglosado por tienda
- Tendencia de ganancias real vs presupuesto
- Ingresos por área en orden de mayor a menor
- Ingresos de las principales cinco tiendas en orden de mayor a menor
- Ingresos de las cinco tiendas con los ingresos más bajos en orden de mayor a menor

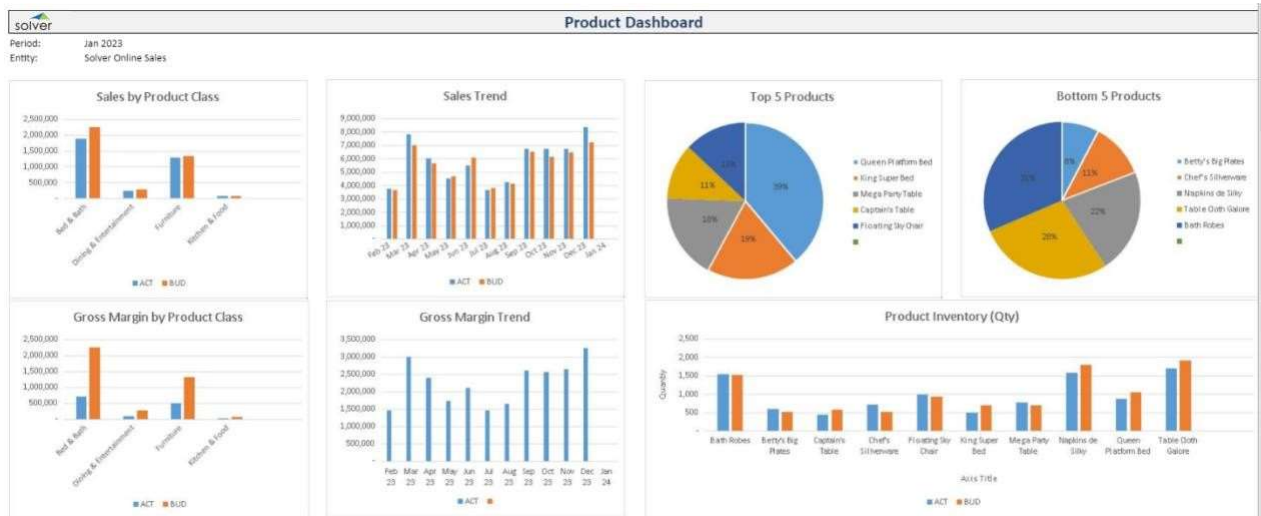


## RET04 –Tablero de Control de Análisis de Producto

Este ejemplo de panel de control se centra en el rendimiento del producto y proporciona un análisis sencillo de las ventas, el margen bruto y los productos superiores e inferiores. En el filtro que se muestra en la esquina superior izquierda, se pueden seleccionar una o varias tiendas para incluirlas en el análisis.

Nota: Si los datos de su producto no incluyen todos los gastos relacionados por producto, puede utilizar el módulo de planificación de Solver para realizar asignaciones de gastos en cualquier nivel. En este ejemplo se incluye la siguiente información:

- Ventas por clase de producto desglosadas por producto y ordenadas de mayor a menor
- Tendencia de doce meses de ventas reales vs presupuestadas
- Margen bruto por producto con la habilidad de profundizar a nivel de la tienda
- Tendencia de doce meses del margen bruto
- Los cinco productos con mejor desempeño desglosados por cuartos
- Los cinco productos con peor desempeño desglosados por cuartos



## RET08 –Variación de Ventas por Clase de Producto

Este es un ejemplo de informe que muestra como se puede utilizar Solver para diseñar informes detallados o resumidos que incluyen formato condicional.



**Sales Report**  
Variance by Product Class







| Store Name       | Bed & Bath     |           |         |          | Dining & Entertainment |           |         |          | Kitchen & Food |           |         |          |
|------------------|----------------|-----------|---------|----------|------------------------|-----------|---------|----------|----------------|-----------|---------|----------|
|                  | December, 2023 |           |         |          | December, 2023         |           |         |          | December, 2023 |           |         |          |
|                  | Actual         | Last Year | Var (%) | Variance | Actual                 | Last Year | Var (%) | Variance | Actual         | Last Year | Var (%) | Variance |
| <b>Midwest</b>   |                |           |         |          |                        |           |         |          |                |           |         |          |
| Chicago #1       | 2,522,125      | 2,231,192 | 13%     | 290,933  | 180,651                | 184,524   | -2%     | (3,873)  | 140,583        | 160,233   | -12%    | (19,649) |
| Chicago #2       | 2,475,967      | 2,161,862 | 15%     | 314,105  | 176,774                | 176,726   | 0%      | 47       | 137,812        | 154,356   | -11%    | (16,544) |
| <b>Northeast</b> |                |           |         |          |                        |           |         |          |                |           |         |          |
| Boston           | 3,155,159      | 3,035,885 | 4%      | 119,274  | 205,035                | 231,730   | -12%    | (26,696) | 172,265        | 214,121   | -20%    | (41,856) |
| New York #1      | 3,041,293      | 2,593,665 | 17%     | 447,628  | 199,088                | 195,799   | 2%      | 3,289    | 169,036        | 183,658   | -8%     | (14,623) |
| New York #2      | 3,210,173      | 3,060,243 | 5%      | 149,930  | 217,246                | 239,588   | -9%     | (22,342) | 177,136        | 219,569   | -19%    | (42,432) |
| <b>Northwest</b> |                |           |         |          |                        |           |         |          |                |           |         |          |
| Seattle #1       | 2,298,527      | 1,914,397 | 20%     | 384,129  | 149,177                | 145,985   | 2%      | 3,191    | 127,070        | 135,193   | -6%     | (8,123)  |
| Seattle #2       | 3,198,558      | 2,784,708 | 15%     | 413,850  | 207,768                | 211,203   | -2%     | (3,434)  | 174,880        | 193,966   | -10%    | (19,086) |
| <b>Southeast</b> |                |           |         |          |                        |           |         |          |                |           |         |          |
| Atlanta #1       | 635,435        | 550,852   | 15%     | 84,583   | 42,804                 | 42,744    | 0%      | 60       | 36,163         | 38,280    | -6%     | (2,118)  |
| Atlanta #2       | 2,070,895      | 1,888,384 | 10%     | 182,511  | 129,408                | 142,372   | -9%     | (12,964) | 115,707        | 132,057   | -12%    | (16,350) |

## RET09 – Ventas por Clase de Producto

Este ejemplo de reporte se centra en el rendimiento de las ventas por producto y clase de producto. En las primeras cuatro columnas, compara las ventas del mes actual con el mismo mes del año anterior, incluyendo la variación efectiva y la porcentual. En las siguientes columnas, enumera las ventas de cada mes hasta el mes actual para el que se ejecutó el informe, y luego enumera cada uno de los mismos meses del año anterior. En los gráficos en la parte inferior del informe (no completamente visible en la captura de pantalla), clasifica los productos por monto de ventas y muestra la tendencia del año actual y anterior.

solver

Sales by Product Class

Solver Holding

| Account Descriptions   | September, 2023 |           |          |         | Jan-23 Actual | Feb-23 Actual | Mar-23 Actual | Apr-23 Actual | May-23 Actual | Jun-23 Actual | Jul-23 Actual | Aug-23 Actual | Sep-23 Actual | Actual YTD | Jan-22 Act |
|------------------------|-----------------|-----------|----------|---------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|------------|------------|
|                        | Actual          | Last Year | Variance | Var (%) |               |               |               |               |               |               |               |               |               |            |            |
| Bed & Bath             |                 |           |          |         |               |               |               |               |               |               |               |               |               |            |            |
| Bath Robes             | 1,900           | 1,700     | 200      | 12%     | 2,660         | 1,615         | 3,135         | 2,375         | 1,900         | 2,565         | 1,140         | 1,140         | 1,900         | 18,430     | 3,100      |
| King Super Bed         | 33,740          | 20,230    | 13,510   | 67%     | 10,845        | 19,280        | 37,355        | 31,330        | 24,100        | 27,715        | 20,485        | 22,895        | 33,740        | 227,745    | 7,140      |
| Queen Platform Bed     | 33,000          | 21,780    | 11,220   | 52%     | 21,120        | 14,520        | 26,400        | 21,120        | 17,160        | 21,120        | 17,160        | 19,800        | 33,000        | 191,400    | 16,940     |
| Dining & Entertainment |                 |           |          |         |               |               |               |               |               |               |               |               |               |            |            |
| Napkins de Silky       | 1,792           | 1,898     | (106)    | -6%     | 1,856         | 1,536         | 2,240         | 1,728         | 1,472         | 1,664         | 1,216         | 1,472         | 1,792         | 14,976     | 2,117      |
| Table Cloth Galore     | 1,872           | 1,032     | 840      | 81%     | 2,418         | 1,872         | 2,340         | 1,716         | 1,248         | 1,482         | 1,248         | 1,404         | 1,872         | 15,600     | 2,236      |
| Furniture              |                 |           |          |         |               |               |               |               |               |               |               |               |               |            |            |
| Captain's Table        | 21,330          | 12,640    | 8,690    | 69%     | 6,320         | 10,270        | 24,490        | 18,170        | 15,800        | 18,960        | 13,430        | 14,220        | 21,330        | 142,988    | 4,740      |
| Floating Sky Chair     | 10,660          | 11,687    | (1,027)  | -9%     | 7,380         | 8,610         | 11,070        | 8,200         | 6,560         | 8,200         | 5,330         | 6,970         | 10,660        | 72,978     | 8,866      |
| Mega Party Table       | 14,000          | 12,410    | 1,590    | 13%     | 9,800         | 16,800        | 28,700        | 22,400        | 11,200        | 14,700        | 7,700         | 9,100         | 14,000        | 134,398    | 8,760      |
| Kitchen & Food         |                 |           |          |         |               |               |               |               |               |               |               |               |               |            |            |
| Betty's Big Plates     | 1,740           | 1,725     | 15       | 1%      | 660           | 1,020         | 1,560         | 1,320         | 1,140         | 1,200         | 840           | 960           | 1,740         | 10,438     | 1,035      |
| Chef's Silverware      | 1,672           | 1,235     | 437      | 35%     | 988           | 1,444         | 2,660         | 2,128         | 1,444         | 1,292         | 988           | 1,140         | 1,672         | 13,754     | 950        |
| Total Revenue          | 121,705         | 86,335    | 35,370   | 41%     | 64,046        | 76,966        | 139,948       | 110,486       | 82,023        | 98,897        | 69,536        | 79,100        | 121,705       | 842,708    | 55,882     |



## RET10 – Ventas por Tienda

Este ejemplo de reporte muestra las ventas por tienda agrupadas por región. En las columnas se enumeran los datos reales para el mes actual en comparación con el mismo mes en el año anterior con variaciones. A continuación, se muestran las ventas del año hasta la fecha para el año actual frente al año pasado y frente a las ventas presupuestadas. Los colores de excepción ayudan al usuario a encontrar fácilmente variaciones positivas y negativas.

Los usuarios pueden profundizar en cualquier número para ver el detalle subyacente.

| <div>  <b>Sales by Store and Region</b><br/>                     Solver Holding                 </div> |                  |                  |              |                |                   |                   |                  |                   |                   |                  |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------|------------------|--------------|----------------|-------------------|-------------------|------------------|-------------------|-------------------|------------------|
| Store Name                                                                                                                                                                              | December, 2023   |                  |              |                | YTD Actual        | YTD Last Year     | Variance         | YTD Actual        | YTD Plan          | Variance         |
|                                                                                                                                                                                         | Actual           | Last Year        | Variance (%) | Variance       |                   |                   |                  |                   |                   |                  |
| Midwest                                                                                                                                                                                 |                  |                  |              |                |                   |                   |                  |                   |                   |                  |
| Chicago #1                                                                                                                                                                              | 294,469          | 282,958          | 4%           | 11,511         | 4,860,293         | 4,542,568         | 317,726          | 4,860,293         | 4,707,073         | 153,221          |
| Chicago #2                                                                                                                                                                              | 196,313          | 203,376          | -3%          | (7,063)        | 4,774,625         | 4,401,006         | 373,619          | 4,774,625         | 4,579,943         | 194,682          |
| Northeast                                                                                                                                                                               |                  |                  |              |                |                   |                   |                  |                   |                   |                  |
| Boston                                                                                                                                                                                  | 942,302          | 1,008,039        | -7%          | (65,737)       | 5,978,699         | 6,105,022         | (126,323)        | 5,978,699         | 6,009,333         | (30,634)         |
| Southeast                                                                                                                                                                               |                  |                  |              |                |                   |                   |                  |                   |                   |                  |
| Atlanta #1                                                                                                                                                                              | 111,812          | 104,434          | 7%           | 7,378          | 1,218,194         | 1,109,979         | 108,214          | 1,218,194         | 1,233,705         | (15,512)         |
| Atlanta #2                                                                                                                                                                              | 805,872          | 783,708          | 3%           | 22,164         | 3,939,574         | 3,750,246         | 189,329          | 3,939,574         | 3,859,433         | 80,141           |
| Dallas                                                                                                                                                                                  | 785,252          | 707,396          | 11%          | 77,856         | 3,277,531         | 2,967,571         | 309,960          | 3,277,531         | 3,109,058         | 168,473          |
| Southwest                                                                                                                                                                               |                  |                  |              |                |                   |                   |                  |                   |                   |                  |
| Los Angeles #1                                                                                                                                                                          | 687,095          | 654,341          | 5%           | 32,754         | 4,551,972         | 3,979,078         | 572,894          | 4,551,972         | 4,018,653         | 533,319          |
| Los Angeles #2                                                                                                                                                                          | 785,252          | 725,081          | 8%           | 60,171         | 6,566,006         | 5,970,759         | 595,246          | 6,566,006         | 6,156,180         | 409,826          |
| <b>Total Revenue</b>                                                                                                                                                                    | <b>4,608,367</b> | <b>4,469,332</b> | <b>3%</b>    | <b>139,034</b> | <b>35,166,894</b> | <b>32,826,228</b> | <b>2,340,666</b> | <b>35,166,894</b> | <b>33,673,378</b> | <b>1,493,516</b> |

## RET15 – Pérdidas y Ganancias – Tiendas Consolidadas

Este ejemplo muestra un reporte de pérdidas y ganancias con tiendas en las columnas y un total consolidado. El informe se puede ejecutar para tiendas seleccionadas y para cualquier mes y año. Los gráficos ubicados en la parte superior del informe ayudan al usuario a analizar fácilmente los ingresos y el margen bruto de cada una de las tiendas seleccionadas.

Los usuarios pueden profundizar en cualquier número para ver el detalle subyacente.

**solver**  
P&L Consolidation Report  
Entity: X00 Solver Holding  
Period: February, 2022  
Scenario: ACT Actuals



| Account Description                    | Atlanta #1       | Atlanta #2       | Boston           | Chicago #1       | Chicago #2       | Dallas           | Los Angeles #1   | Los Angeles #2   | New York #1      | New York #2      | San Francisco #1 | San Francisco #2 |
|----------------------------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| <b>Revenue</b>                         |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |
| 40005 Furniture Revenue                | 1,473,574        | 1,032,368        | 1,357,949        | 1,433,589        | 542,562          | 1,231,240        | 1,236,365        | 751,035          | 1,093,511        | 671,194          | 1,191,201        | 900,448          |
| 40007 Dining and Entertainment Revenue | 1,104,166        | 805,425          | 1,097,909        | 1,190,105        | 527,466          | 926,615          | 996,569          | 665,498          | 901,711          | 638,874          | 978,189          | 784,777          |
| 40010 Kitchen and Food Revenue         | 878,597          | 638,661          | 868,005          | 938,886          | 411,267          | 737,036          | 788,083          | 522,370          | 711,752          | 498,866          | 772,377          | 616,769          |
| 40015 Bed and Bath Revenue             | 1,378,166        | 974,262          | 1,292,067        | 1,372,545        | 540,586          | 1,152,629        | 1,175,549        | 730,576          | 1,045,284        | 665,007          | 1,137,547        | 872,322          |
| 40040 Other Revenue                    | 224,114          | 163,855          | 223,794          | 242,927          | 108,489          | 188,123          | 203,104          | 136,291          | 183,995          | 131,279          | 199,556          | 160,588          |
| <b>Total Revenue</b>                   | <b>5,058,618</b> | <b>3,614,571</b> | <b>4,839,725</b> | <b>5,178,052</b> | <b>2,130,371</b> | <b>4,235,644</b> | <b>4,399,670</b> | <b>2,805,770</b> | <b>3,936,253</b> | <b>2,605,220</b> | <b>4,278,871</b> | <b>3,334,904</b> |
| <b>Cost of Sales</b>                   |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |                  |
| 50010 Store Cost of Sales              | 1,168,149        | 895,474          | 1,270,973        | 1,416,870        | 722,667          | 985,799          | 1,149,822        | 843,944          | 1,066,057        | 860,984          | 1,151,431        | 980,103          |
| 50040 Other Cost of Sales              | 59,764           | 43,695           | 59,679           | 64,781           | 28,931           | 50,166           | 54,161           | 36,345           | 49,065           | 35,008           | 53,215           | 42,823           |
| <b>Total Cost of Sales</b>             | <b>1,227,913</b> | <b>939,169</b>   | <b>1,330,652</b> | <b>1,481,651</b> | <b>751,598</b>   | <b>1,035,965</b> | <b>1,203,983</b> | <b>880,289</b>   | <b>1,115,122</b> | <b>895,992</b>   | <b>1,204,646</b> | <b>1,022,926</b> |

## RET16 – P&G Real Contra Presupuesto

Este reporte de pérdidas y ganancias es un ejemplo que compara los datos reales y presupuestados del mes actual, incluida la variación. También se compara con el mismo mes del año anterior, así como con la información del año hasta la fecha.

Los usuarios pueden profundizar (drill-down) en cualquier número para ver el detalle subyacente.


**P&L Variance Report**

Entity: X00 Solver Online Sales

Store: ATL01 Atlanta #1

Scenario: BUD Budgets

| Account Description                    | Dec-2022 Actual | Actual vs BUD BUD | Variance(%) | Dec 2022 vs 2021 Actual 2021 Actual | Variance(%) | 2022 YTD Actual | Actual vs BUD BUD | Variance    | 2022 vs 2021 YTD Actual 2021 Actual | Variance    |
|----------------------------------------|-----------------|-------------------|-------------|-------------------------------------|-------------|-----------------|-------------------|-------------|-------------------------------------|-------------|
| Revenue                                |                 |                   |             |                                     |             |                 |                   |             |                                     |             |
| 40005 Furniture Revenue                | 2,529,535       | 2,522,748         | 0.3%        | 2,451,650                           | 3.1%        | 18,849,889      | 21,134,096        | (2,284,207) | 20,289,517                          | (1,439,628) |
| 40007 Dining and Entertainment Revenue | 1,883,921       | 1,904,932         | -1.1%       | 1,796,258                           | 4.7%        | 14,158,449      | 15,523,019        | (1,364,570) | 14,865,587                          | (707,138)   |
| 40010 Kitchen and Food Revenue         | 1,500,463       | 1,518,798         | -1.2%       | 1,432,152                           | 4.6%        | 11,265,846      | 12,378,640        | (1,112,794) | 11,852,292                          | (586,446)   |
| 40015 Bed and Bath Revenue             | 2,341,532       | 2,419,779         | -3.3%       | 2,281,734                           | 2.6%        | 17,459,107      | 19,865,977        | (2,406,870) | 18,883,312                          | (1,424,205) |
| 40040 Other Revenue                    | 382,311         | 378,488           | 1.0%        | 364,106                             | 4.8%        | 3,163,958       | 3,144,474         | 19,484      | 3,013,295                           | 150,663     |
| Total Revenue                          | 8,637,762       | 8,744,745         | -1.2%       | 8,325,900                           | 3.6%        | 64,897,249      | 72,046,206        | (7,148,957) | 68,904,003                          | (4,006,754) |
| Cost of Sales                          |                 |                   |             |                                     |             |                 |                   |             |                                     |             |
| 50010 Store Cost of Sales              | 1,989,206       | 1,898,305         | -4.8%       | 1,844,806                           | -7.8%       | 15,114,711      | 16,089,504        | 974,793     | 15,267,358                          | 152,647     |
| 50040 Other Cost of Sales              | 101,950         | 103,989           | 2.0%        | 97,095                              | -5.0%       | 843,723         | 833,780           | (9,943)     | 803,544                             | (40,179)    |
| Total Cost of Sales                    | 2,091,156       | 2,002,294         | -4.4%       | 1,941,901                           | -7.7%       | 15,958,434      | 16,923,284        | 964,850     | 16,070,902                          | 112,468     |
| Gross Margin                           | 6,546,606       | 6,742,451         | -3.0%       | 6,383,999                           | 2.5%        | 48,938,815      | 55,122,922        | (6,184,107) | 52,833,101                          | (3,894,286) |
| Expenses                               |                 |                   |             |                                     |             |                 |                   |             |                                     |             |
| 60010 Salaries                         | 1,529,247       | 1,483,370         | -3.1%       | 1,456,426                           | -5.0%       | 12,655,837      | 12,486,673        | (169,164)   | 12,053,178                          | (602,659)   |
| 60020 Overtime                         | 127,437         | 123,614           | -3.1%       | 121,369                             | -5.0%       | 1,054,651       | 1,047,498         | (7,153)     | 1,004,431                           | (50,220)    |
| 60030 Bonuses                          | 101,950         | 99,911            | -2.0%       | 97,095                              | -5.0%       | 843,723         | 833,114           | (10,609)    | 803,544                             | (40,179)    |
| 60500 FICA                             | 229,387         | 227,093           | -1.0%       | 218,464                             | -5.0%       | 1,898,377       | 1,890,389         | (7,988)     | 1,807,977                           | (90,400)    |
| 60510 Other Fringe Benefits            | 229,387         | 229,387           | 0.0%        | 218,464                             | -5.0%       | 1,898,377       | 1,886,386         | (11,991)    | 1,807,977                           | (90,400)    |
| 60520 Pension Expenses                 | 76,462          | 76,462            | 0.0%        | 72,821                              | -5.0%       | 632,792         | 627,919           | (4,873)     | 602,659                             | (30,133)    |
| 60530 Workers Compensation             | 101,950         | 98,892            | -3.1%       | 97,095                              | -5.0%       | 843,723         | 836,593           | (7,130)     | 803,544                             | (40,179)    |

## RET17 – Balance General

Este ejemplo de balance general muestra datos para el mes actual, el mes anterior y el saldo de cierre del año anterior, incluido el cambio del año hasta la fecha.

Los usuarios pueden profundizar (drill-down) en cualquier número para ver el detalle subyacente.

|                                     | February, 2022     | January, 2022      | December, 2021     | YTD Change        |
|-------------------------------------|--------------------|--------------------|--------------------|-------------------|
| <b>ASSETS</b>                       |                    |                    |                    |                   |
| <i>Current Assets</i>               |                    |                    |                    |                   |
| Cash & Equivalents                  | 111,390,169        | 104,189,231        | 96,818,918         | 14,571,251        |
| Accounts Receivable                 | 13,260,701         | 12,403,452         | 11,526,032         | 1,734,669         |
| Prepaid Expenses                    | 5,304,285          | 4,961,386          | 4,610,415          | 693,870           |
| Other Current Assets                | 5,304,285          | 4,961,386          | 4,610,415          | 693,870           |
| <b>Total Current Assets</b>         | <b>135,259,440</b> | <b>126,515,455</b> | <b>117,565,780</b> | <b>17,693,660</b> |
| <i>Property &amp; Equipment</i>     |                    |                    |                    |                   |
| Building                            | 66,303,511         | 62,017,268         | 57,630,172         | 8,673,339         |
| Equipment                           | 45,086,397         | 42,171,749         | 39,188,521         | 5,897,876         |
| Computer                            | 31,825,684         | 29,768,287         | 27,662,480         | 4,163,204         |
| Accumulated Depreciation            | 39,782,093         | 37,210,350         | 34,578,094         | 5,203,999         |
| <b>Net Property &amp; Equipment</b> | <b>182,997,685</b> | <b>171,167,654</b> | <b>159,059,267</b> | <b>23,938,418</b> |
| Long-Term Account Receivables       | 37,129,971         | 34,729,673         | 32,272,897         | 4,857,074         |
| Other Long-Term Receivables         | 31,825,684         | 29,768,287         | 27,662,480         | 4,163,204         |
| Goodwill                            | 0                  | 0                  | 0                  | 0                 |
| Other Long-Term Assets              | 79,564,221         | 74,420,727         | 69,156,211         | 10,408,010        |
| <b>TOTAL ASSETS</b>                 | <b>466,777,001</b> | <b>436,601,796</b> | <b>405,716,635</b> | <b>61,060,366</b> |
| <b>LIABILITIES</b>                  |                    |                    |                    |                   |
| <i>Current Liabilities</i>          |                    |                    |                    |                   |
| Accounts Payable                    | 39,782,114         | 37,210,356         | 34,578,106         | 5,204,008         |

## RET20 – Simulación de Nueva Tienda para Crear Pronostico

Este ejemplo de informe es interactivo y proporciona una herramienta en la que el usuario puede crear automáticamente un P&G proyectado para una tienda planificada copiando datos de una tienda similar (seleccionada de una lista desplegable) y almacenar los datos en la base de datos de Solver. La fecha de apertura de la nueva tienda se puede cambiar rápidamente en el cuadro amarillo de la esquina superior izquierda del informe.



Simulation: Move Revenue and Expenses Based on Store Opening

Solver Holding

Atlanta #1

Budgets

January

<= Original Start Month

<= Updated Start Month

| Acct                | Description                      | Recalc'd Jan | Recalc'd Feb | Recalc'd Mar | Recalc'd Apr | Recalc'd May | Recalc'd Jun | Recalc'd Jul | Recalc'd Aug | Recalc'd Sep | Recalc'd Oct | Recalc'd Nov | Recalc'd Dec | 2022 Total |
|---------------------|----------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|------------|
| 40005               | Furniture Revenue                | 1,498,204    | 1,463,762    | 1,478,852    | 1,513,649    | 1,580,046    | 1,633,307    | 1,775,155    | 1,793,086    | 1,864,100    | 1,972,395    | 2,038,792    | 2,522,748    | 21,134,096 |
| 40007               | Dining and Entertainment Revenue | 1,097,694    | 1,083,515    | 1,083,515    | 1,154,276    | 1,146,081    | 1,160,780    | 1,313,487    | 1,287,732    | 1,352,118    | 1,445,121    | 1,493,768    | 1,904,932    | 15,523,019 |
| 40010               | Kitchen and Food Revenue         | 875,188      | 899,144      | 899,144      | 884,211      | 895,307      | 935,028      | 1,026,705    | 1,037,076    | 1,088,930    | 1,152,191    | 1,166,918    | 1,518,798    | 12,378,640 |
| 40015               | Bed and Bath Revenue             | 1,437,492    | 1,376,357    | 1,432,535    | 1,437,492    | 1,499,949    | 1,504,906    | 1,603,052    | 1,668,812    | 1,769,603    | 1,799,344    | 1,916,656    | 2,419,779    | 19,865,977 |
| 40040               | Other Revenue                    | 231,681      | 219,632      | 221,873      | 233,975      | 229,967      | 247,421      | 253,196      | 263,663      | 268,541      | 287,130      | 308,907      | 378,488      | 3,144,474  |
| Total Revenue       |                                  | 5,140,259    | 5,042,410    | 5,115,919    | 5,223,603    | 5,351,350    | 5,481,442    | 5,971,595    | 6,050,369    | 6,343,292    | 6,656,181    | 6,925,041    | 8,744,745    | 72,046,206 |
|                     |                                  |              |              |              |              |              |              |              |              |              |              |              |              |            |
| 50010               | Store Cost of Sales              | 1,162,227    | 1,158,220    | 1,124,155    | 1,173,849    | 1,200,834    | 1,192,151    | 1,348,986    | 1,349,253    | 1,416,716    | 1,484,178    | 1,580,630    | 1,898,305    | 16,089,504 |
| 50040               | Other Cost of Sales              | 59,335       | 59,166       | 59,764       | 59,947       | 61,324       | 62,744       | 68,215       | 68,904       | 72,349       | 78,114       | 79,929       | 103,989      | 833,780    |
| Total Cost of Sales |                                  | 1,221,562    | 1,217,386    | 1,183,919    | 1,233,796    | 1,262,158    | 1,254,895    | 1,417,201    | 1,418,157    | 1,489,065    | 1,562,292    | 1,660,559    | 2,002,294    | 16,923,284 |
|                     |                                  |              |              |              |              |              |              |              |              |              |              |              |              |            |
| Gross Margin        |                                  | 3,918,697    | 3,825,024    | 3,932,000    | 3,989,807    | 4,089,192    | 4,226,547    | 4,554,394    | 4,632,212    | 4,854,227    | 5,093,889    | 5,264,482    | 6,742,451    | 55,122,922 |
|                     |                                  |              |              |              |              |              |              |              |              |              |              |              |              |            |
| 60010               | Salaries                         | 908,373      | 878,526      | 905,420      | 890,022      | 929,255      | 979,984      | 1,012,783    | 1,054,653    | 1,085,238    | 1,160,119    | 1,198,930    | 1,483,370    | 12,486,673 |
| 60020               | Overtime                         | 77,991       | 72,463       | 75,451       | 75,697       | 76,656       | 80,856       | 87,009       | 86,130       | 94,128       | 98,611       | 98,892       | 123,614      | 1,047,498  |
| 60030               | Bonuses                          | 60,558       | 59,166       | 57,971       | 59,947       | 60,699       | 63,391       | 67,519       | 68,201       | 75,303       | 78,888       | 81,560       | 99,911       | 833,114    |
| 60500               | FICA                             | 137,632      | 134,468      | 134,468      | 140,385      | 142,205      | 144,088      | 156,616      | 156,616      | 161,125      | 174,018      | 181,675      | 227,093      | 1,890,389  |
| 60510               | Other Fringe Benefits            | 139,008      | 130,434      | 133,123      | 137,632      | 143,613      | 141,177      | 151,918      | 159,780      | 162,786      | 174,018      | 183,510      | 229,387      | 1,886,386  |
| 60520               | Pension Expenses                 | 44,502       | 43,477       | 44,822       | 45,418       | 45,524       | 47,058       | 52,205       | 53,260       | 55,370       | 57,426       | 62,383       | 76,462       | 627,010    |

<

>

Directions

RevenueExpenses

<

## RET20 – Formulario de Supuestos Corporativos

Este formulario registra los supuestos del presupuesto que se utilizan para los cálculos de diferentes departamentos, como la mano de obra.



### Assumptions Form

Entity: CORP

SourceDoc: PRASSUMP

Scenario: BUD

Store: ZZZ01

Category: GLOBAL

Budget For: 2023

| FICA  |      | SSI % | Med % | Payroll Limit SSI |
|-------|------|-------|-------|-------------------|
| 60500 | FICA | 7.95% | 1.45% | 106,800           |

| OTHER FRINGE EXPENSE |                       | Rate  | Payroll Limit |
|----------------------|-----------------------|-------|---------------|
| 60510                | Other Fringe Benefits | 8.00% | 75,000        |

| PENSION EXPENSE |                  | Rate  |
|-----------------|------------------|-------|
| 60520           | Pension Expenses | 8.00% |

| WORKERS COMPENSATION EXPENSE |                      | Rate  |
|------------------------------|----------------------|-------|
| 60530                        | Workers Compensation | 3.00% |



## RET51 – Formulario de Comisiones por Ventas

Este formulario registra la estructura de comisiones para los diferentes niveles de ventas.



### Salesperson Commission Grid Form

Entity: CORP

Scenario: BUD

Category: GLOBAL

Store: ZZZ01

Budget For: 2023

| Commission Payout Levels (Level 1 Production \$ = 0) |                       | Production \$ | Payout % | (Leave unused levels blank) |  |
|------------------------------------------------------|-----------------------|---------------|----------|-----------------------------|--|
|                                                      | Commission - Level 1  | \$ 100,000    | 10.0%    |                             |  |
|                                                      | Commission - Level 2  | \$ 90,000     | 11.0%    |                             |  |
|                                                      | Commission - Level 3  | \$ 110,000    | 12.0%    |                             |  |
|                                                      | Commission - Level 4  | \$ 130,000    | 13.0%    |                             |  |
|                                                      | Commission - Level 5  | \$ 140,000    | 14.0%    |                             |  |
|                                                      | Commission - Level 6  | \$ 160,000    | 15.0%    |                             |  |
|                                                      | Commission - Level 7  | \$ 175,000    | 16.0%    |                             |  |
|                                                      | Commission - Level 8  | \$ 190,000    | 17.0%    |                             |  |
|                                                      | Commission - Level 9  | \$ 195,000    | 18.0%    |                             |  |
|                                                      | Commission - Level 10 |               |          |                             |  |

## RET52 – Formulario de Comisiones para los Vendedores

Este formulario toma los supuestos de comisiones para calcular la comisión presupuestada y otros costos relacionados con la mano de obra para cada empleado.



**Commission Staff Input Form**  
 Scenario: BUD  
 Entity: X00  
 Category: MAIN  
 Store: ATL01  
 Year: 2023

|                        |               |               |            |                     |                            | 2023                | 2023                         | 2023                       |                       |                         |            | 2023            | 2023          | 2023               |                     |
|------------------------|---------------|---------------|------------|---------------------|----------------------------|---------------------|------------------------------|----------------------------|-----------------------|-------------------------|------------|-----------------|---------------|--------------------|---------------------|
| Name                   | Employee Code | Title         | Hire Date  | Hire Month (Lookup) | Termination Month (Lookup) | Allocated Revenue % | Projected Revenue Production | Payout % Based On Revenues | Current Annual Salary | Increase Month (Lookup) | Increase % | 12 Month Salary | Annual Salary | Total Compensation | Budgeted Production |
| J.J. Santana           | 1039          | Sales Manager | 04/04/2004 |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       | 65,000                |                         |            |                 | 65,000        | 65,000             | 0                   |
| Jack LaRoche           | 1044          | Salesperson   | 05/03/2008 |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       | 36,000                |                         |            |                 | 36,000        | 36,000             | 0                   |
| Matt Ellis             | 1078          | Salesperson   | 05/05/2005 |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       | 36,000                |                         |            |                 | 36,000        | 36,000             | 0                   |
| Carlos Jones           | 1166          | Salesperson   | 07/07/2007 |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       | 36,000                |                         |            |                 | 36,000        | 36,000             | 0                   |
| Ervin Raburn           | 1221          | Salesperson   | 01/01/2001 |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       | 36,000                |                         |            |                 | 36,000        | 36,000             | 0                   |
| Brian Thames           | 1238          | Salesperson   | 05/05/2005 |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       | 36,000                |                         |            |                 | 36,000        | 36,000             | 0                   |
| Brad Wolf              | 1263          | Salesperson   | 07/15/2008 |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       | 36,000                |                         |            |                 | 36,000        | 36,000             | 0                   |
| Sales - To Be Hired #1 | 9991          |               |            |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       |                       |                         |            |                 | 0             | -                  | 0                   |
| Sales - To Be Hired #2 | 9992          |               |            |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       |                       |                         |            |                 | 0             | -                  | 0                   |
| Sales - To Be Hired #3 | 9993          |               |            |                     |                            |                     | -                            | 0.0%                       |                       |                         |            |                 | 0             | -                  | 0                   |
| <b>TOTALS</b>          |               |               |            |                     |                            | 0%                  | 0                            |                            |                       |                         |            |                 | 281,000       | 281,000            | -                   |

## RET53 – Formulario de Recursos Humanos (Sin Comisiones)

Este formulario calcula los costos relacionados con la mano de obra presupuestados para el personal que no cobra comisiones.

| <div>  <b>Non-Commission Payroll Budget</b><br/>           Entity: Solver Holdi<br/>           Store: Atlanta #1<br/>           Scenario: Budgets<br/>           Budget Year: 2023         </div> |               |                          |           |            |                  |             |              |              |             |              |          |              |          |           |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|--------------------------|-----------|------------|------------------|-------------|--------------|--------------|-------------|--------------|----------|--------------|----------|-----------|
| Employee Name                                                                                                                                                                                                                                                                      | Employee ID # | Business Title           | Hire Date | Hire Month | Separation Month | Current FTE | Override FTE | Current Rate | Base Salary | Change Month | % Change | Target Bonus | Overtime | Total Com |
| <b>Exempt:</b>                                                                                                                                                                                                                                                                     |               |                          |           |            |                  |             |              |              |             |              |          |              |          |           |
| Isaac Montero                                                                                                                                                                                                                                                                      | 1007          | Office Manager           | 06/06/06  |            | FEB              | 1.00        |              | 38000        | 38,000      |              |          | 4500         |          |           |
| Luis Pierzynski                                                                                                                                                                                                                                                                    | 1008          | Vice President           | 05/05/05  |            |                  | 1.00        |              | 175000       | 175,000     |              |          | 35000        |          |           |
| Michael Carroll                                                                                                                                                                                                                                                                    | 1088          | Financial Analyst        | 05/05/05  |            |                  | 1.00        |              | 54000        | 54,000      |              |          | 8000         |          |           |
| Nyjer Fontenot                                                                                                                                                                                                                                                                     | 1091          | Accountant               | 01/01/01  |            |                  | 1.00        |              | 54000        | 54,000      |              |          | 8000         |          |           |
| Brad Ryan                                                                                                                                                                                                                                                                          | 1094          | FP&A Manager             | 05/03/08  |            |                  | 1.00        |              | 54000        | 54,000      |              |          | 8000         |          |           |
| Matt McLouth                                                                                                                                                                                                                                                                       | 1167          | Store Manager            | 06/06/06  |            |                  | 1.00        |              | 85000        | 85,000      |              |          | 25000        |          |           |
| Jaff Gardner                                                                                                                                                                                                                                                                       | 1189          | Accountant               | 04/04/04  |            |                  | 1.00        |              | 54000        | 54,000      |              |          | 8000         |          |           |
| Craig Liriano                                                                                                                                                                                                                                                                      | 1302          | HR Coordinator           | 04/12/04  |            |                  | 1.00        |              | 38000        | 38,000      |              |          | 4500         |          |           |
| Fausto Hammel                                                                                                                                                                                                                                                                      | 1327          | HR Director              | 06/06/06  |            |                  | 1.00        |              | 90000        | 90,000      |              |          | 16000        |          |           |
| Victor Maloney                                                                                                                                                                                                                                                                     | 1364          | Purchasing Coordinator   | 05/03/08  |            |                  | 1.00        |              | 38000        | 38,000      |              |          | 4500         |          |           |
| Rob Silva                                                                                                                                                                                                                                                                          | 1392          | Purchasing Coordinator   | 04/12/04  |            |                  | 1.00        |              | 38000        | 38,000      |              |          | 4500         |          |           |
| Billy Westbrook                                                                                                                                                                                                                                                                    | 1402          | COO                      | 04/12/04  |            |                  | 1.00        |              | 165000       | 165,000     |              |          | 21000        |          |           |
| Aubrey Perez                                                                                                                                                                                                                                                                       | 1412          | Purchasing Manager       | 04/12/04  |            |                  | 1.00        |              | 54000        | 54,000      |              |          | 8000         |          |           |
| Exempt - To Be Hired #1                                                                                                                                                                                                                                                            | 9981          |                          |           |            |                  |             |              |              | 0           |              |          |              |          |           |
| Exempt - To Be Hired #2                                                                                                                                                                                                                                                            | 9982          |                          |           |            |                  |             |              |              | 0           |              |          |              |          |           |
| Exempt - To Be Hired #3                                                                                                                                                                                                                                                            | 9983          |                          |           |            |                  |             |              |              | 0           |              |          |              |          |           |
| <b>Non-exempt:</b>                                                                                                                                                                                                                                                                 |               |                          |           |            |                  |             |              |              |             |              |          |              |          |           |
| Chris Molina                                                                                                                                                                                                                                                                       | 1006          | Administrative Assistant | 07/07/07  |            |                  | 1.00        |              | 12.5         | 26,000      |              |          | 4500         |          |           |

## RET54 – Formulario de Impuestos y Beneficios

Este formulario calcula los impuestos y beneficios presupuestados para cada empleado.



**Payroll Taxes and Benefits**

Scenario: BUD  
SourceDoc: PTEB  
Entity: X00  
Category: STAT  
Store: ATL01  
Year: 2023

SSI RATE  
7.95%

MEDICARE RATE  
0.0145

SSI LIMIT  
106800

OTHER FRINGE RATE  
8.00%

OTHER FRINGE LIMIT  
75000

PENSION RATE  
8.00%

Worker's Comp  
Contribution %  
0.03

| Name              | Employee Code | 2023<br>Total<br>Compensation | 2023<br>FICA | 2023<br>Other<br>Fringes | 2023<br>Pensions | 2023<br>Profit Sharing Rate | 2023<br>Profit Sharing |
|-------------------|---------------|-------------------------------|--------------|--------------------------|------------------|-----------------------------|------------------------|
| Exempt Employees: |               |                               |              |                          |                  |                             |                        |
| Isaac Montero     | 1007          | 42,500                        | 3,995        | 3,400                    | 3,400            | 1275.000012                 |                        |
| Luis Pierzynski   | 1008          | 210,000                       | 11,536       | 6,000                    | 16,800           | 6300                        |                        |
| J.J. Santana      | 1039          | 187,137                       | 11,204       | 6,000                    | 14,971           | 5614.105008                 |                        |
| Jack LaRoche      | 1044          | 21,000                        | 1,974        | 1,680                    | 1,680            | 630                         |                        |
| Matt Ellis        | 1078          | 50,804                        | 4,776        | 4,064                    | 4,064            | 1524.133944                 |                        |
| Michael Carroll   | 1088          | 62,000                        | 5,828        | 4,960                    | 4,960            | 1860.000012                 |                        |
| Nyjer Fontenot    | 1091          | 62,000                        | 5,828        | 4,960                    | 4,960            | 1860.000012                 |                        |
| Brad Ryan         | 1094          | 62,000                        | 5,828        | 4,960                    | 4,960            | 1860.000012                 |                        |
| Carlos Jones      | 1166          | 36,000                        | 3,384        | 2,880                    | 2,880            | 1080                        |                        |

## RET55 – Formulario de Precio de Venta Unitario Estimado

Este formulario de entrada permite el registro del precio de venta presupuestado y el costo estimado por producto.



**Forecast Average Selling Price**  
Year: 2023  
Scenario: BUD

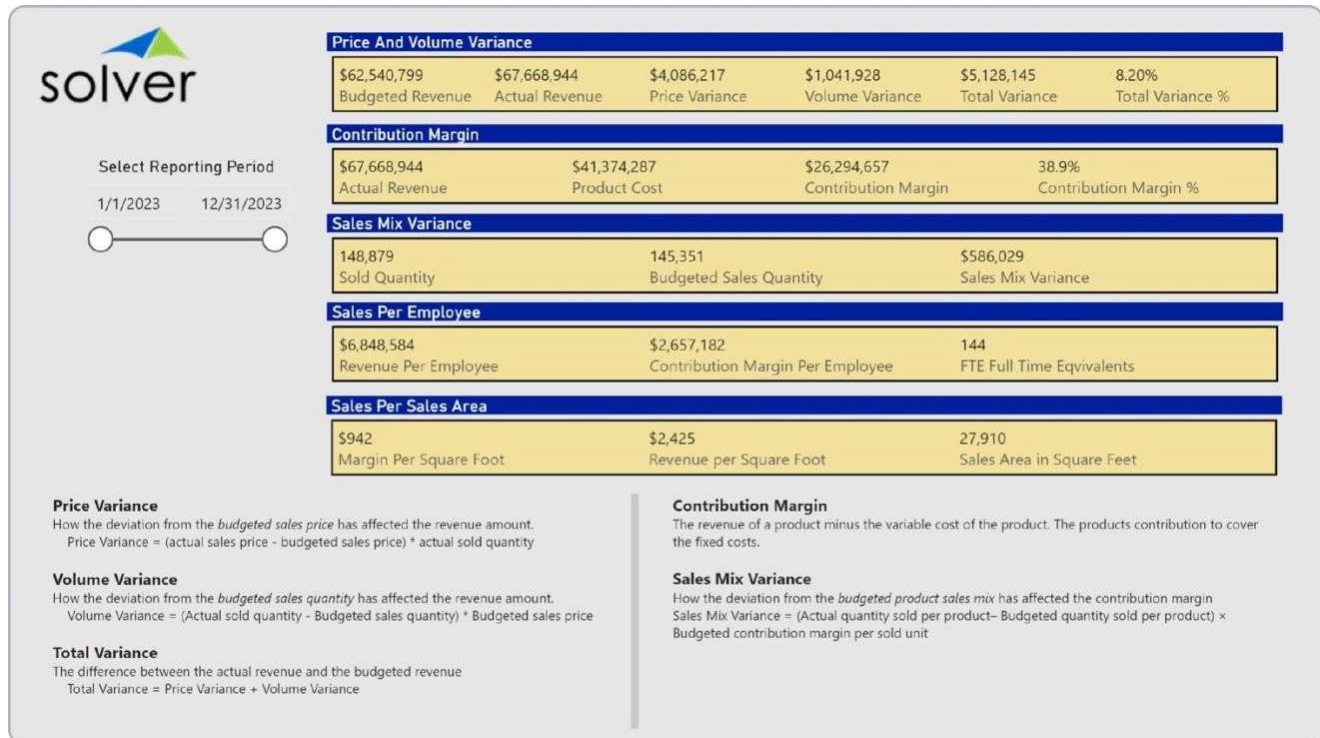
|                                   | Selling Price | Est. Cost |
|-----------------------------------|---------------|-----------|
| <b>Bed &amp; Bath</b>             |               |           |
| SER001 King Super Bed             | 1000          | 650       |
| SER002 Queen Platform Bed         | 1199.99       | 610       |
| SER003 Bath Robes                 | 99.99         | 49.995    |
| <b>Dining &amp; Entertainment</b> |               |           |
| DWA001 Table Cloth Galore         | 79.99         | 39.995    |
| MAI001 Napkins de Silky           | 69.99         | 34.995    |
| <b>Furniture</b>                  |               |           |
| BUD001 Floating Sky Chair         | 399.99        | 199.995   |
| CUS001 Captain's Table            | 799.99        | 399.995   |
| DAS001 Mega Party Table           | 699.99        | 349.995   |
| <b>Kitchen &amp; Food</b>         |               |           |
| OTH001 Chef's Sillverware         | 79.99         | 39.995    |
| REP001 Betty's Big Plates         | 69.99         | 34.995    |





## Tablero de Control de Minoristas en Power BI

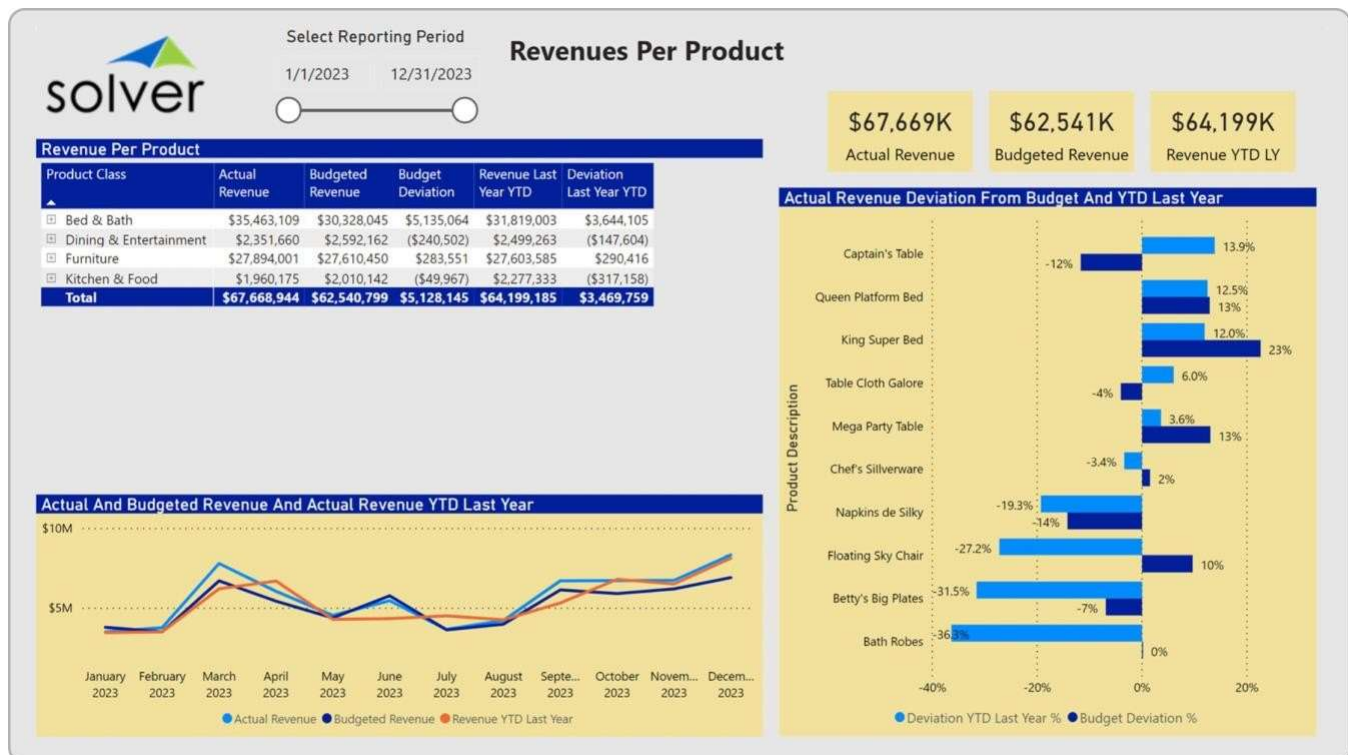
Precio minorista y variación de volumen:



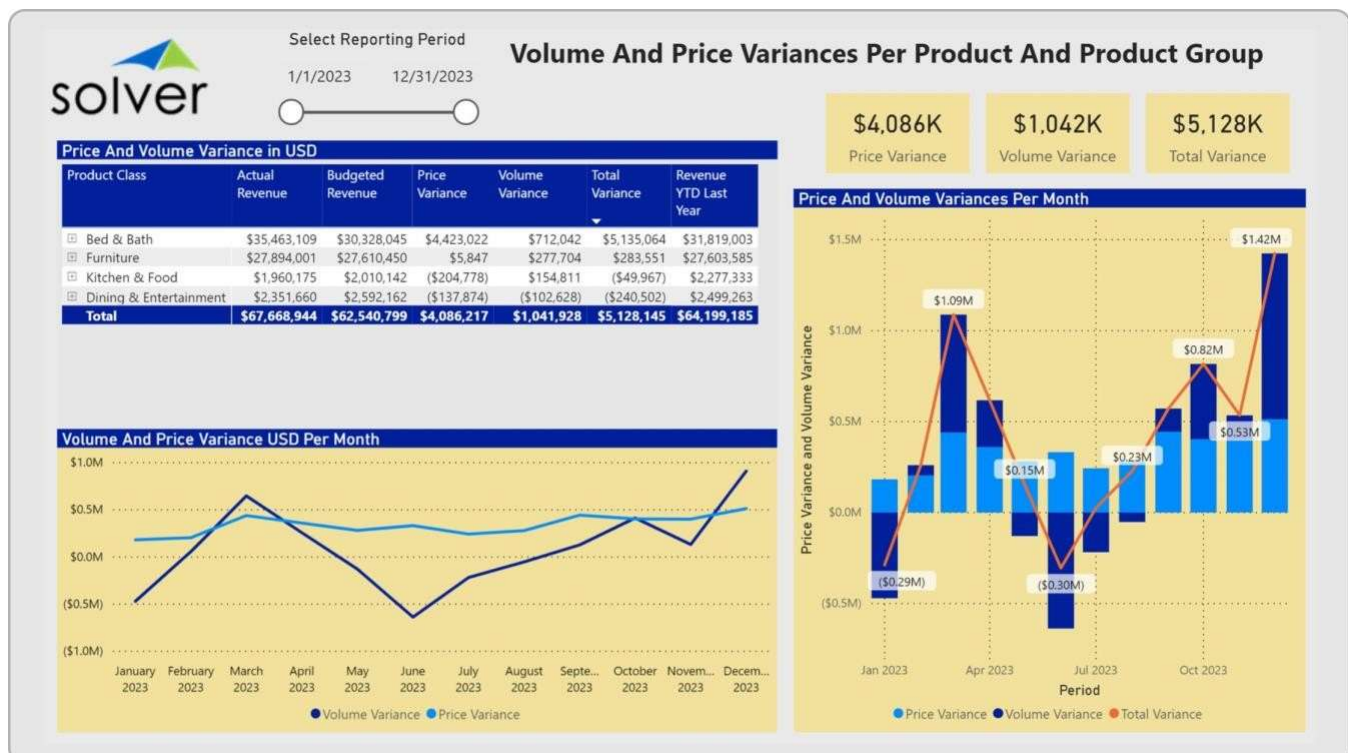
Cantidades vendidas por producto:



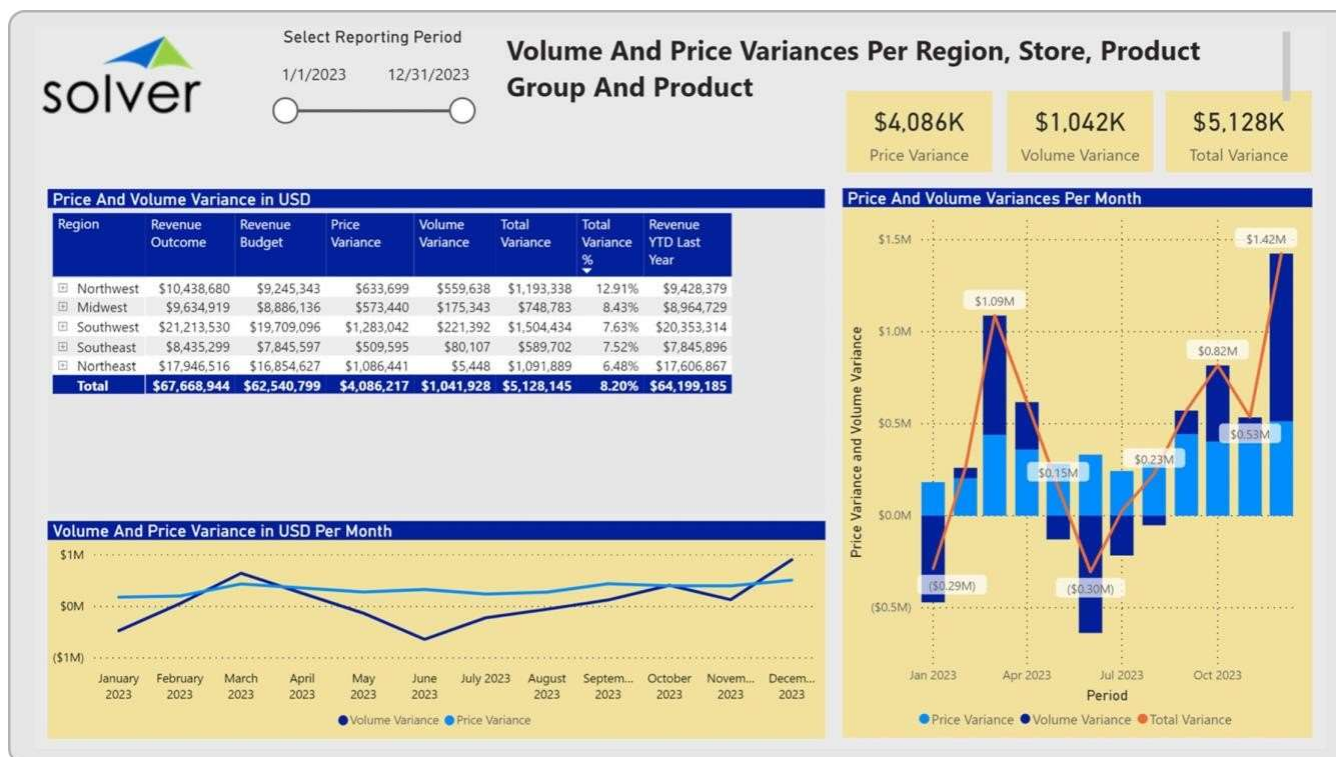
## Ingresos por producto:



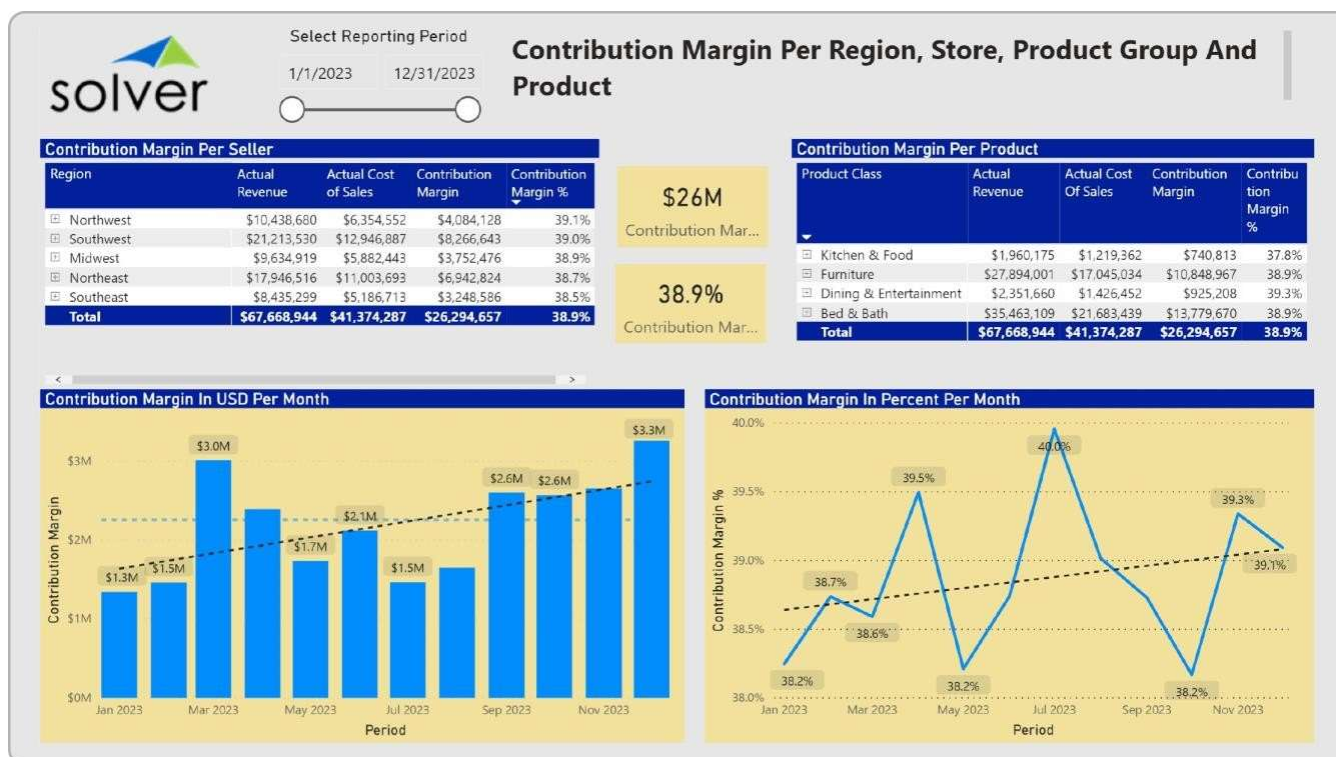
## Volumen y precio por producto:



Volumen y precio por región y tienda:

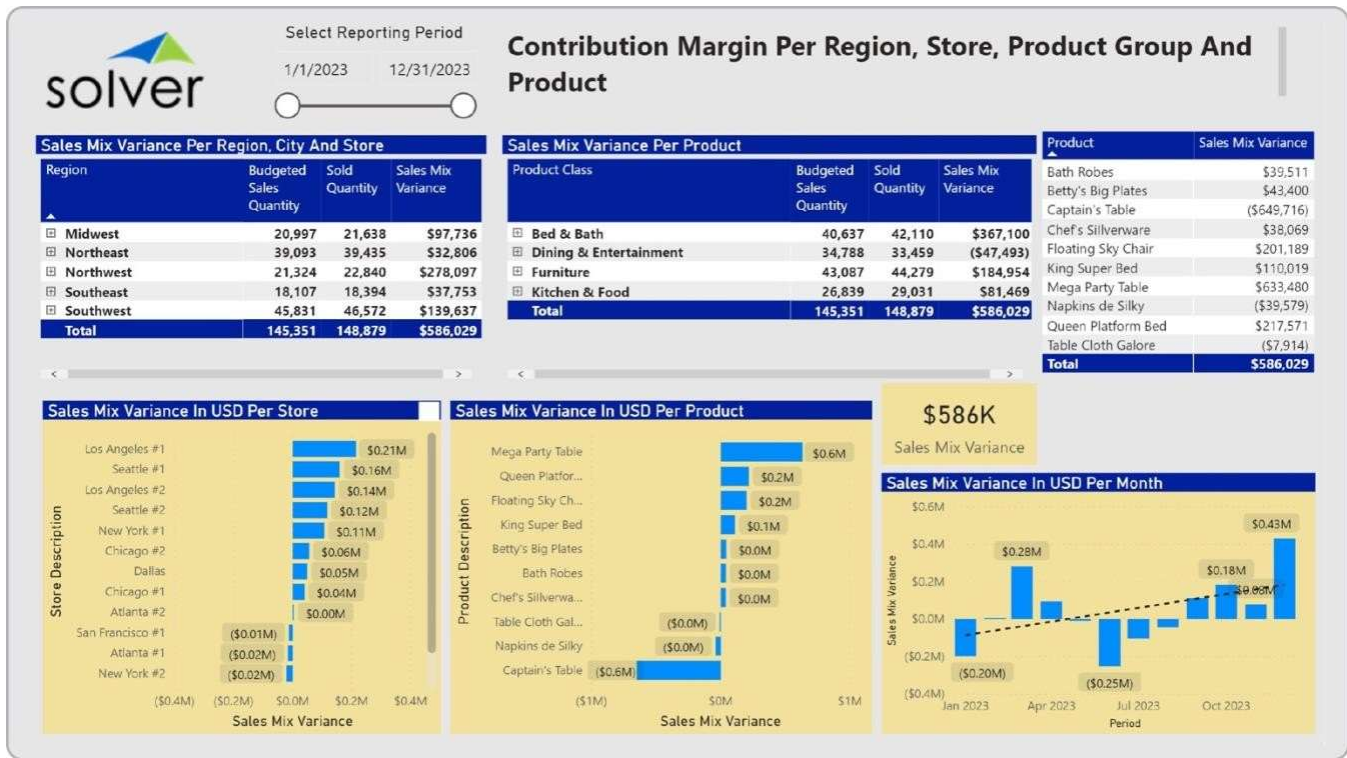


Margen de contribución:

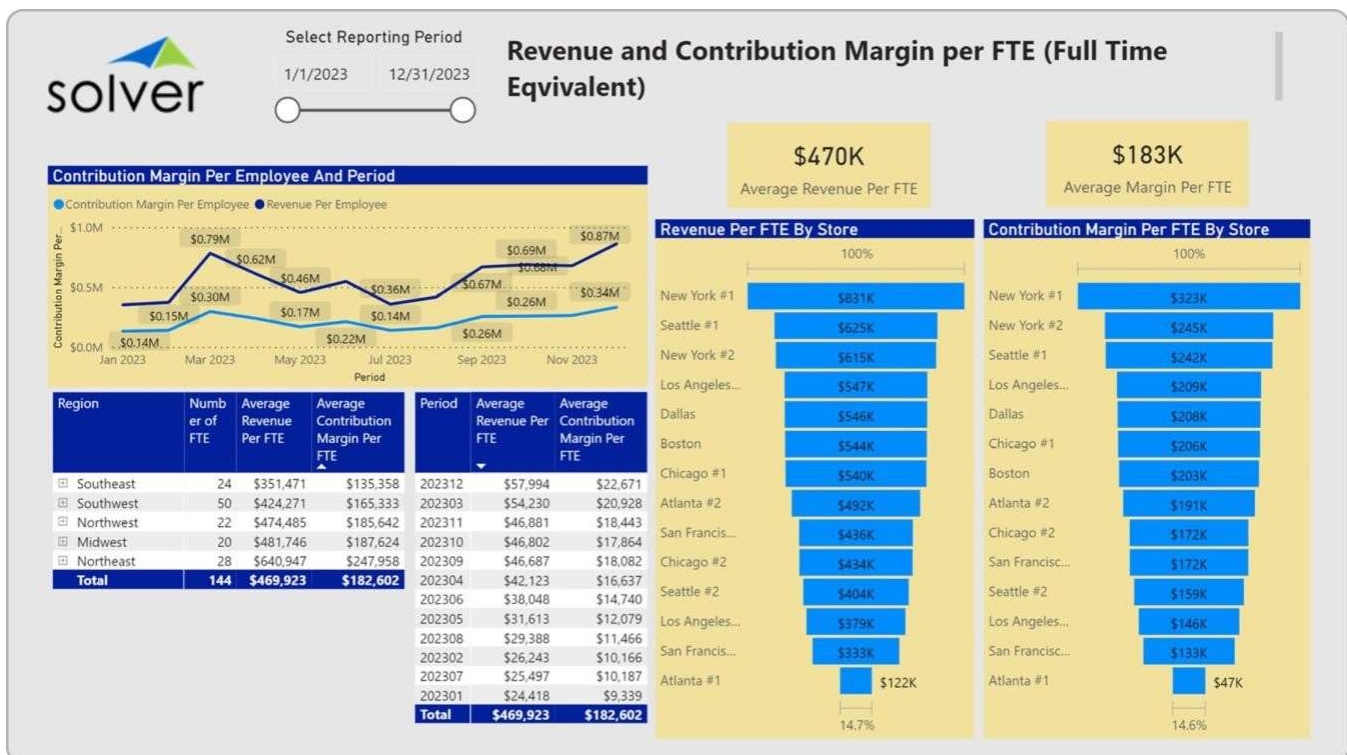




Mezcla de ventas:



Ingreso por Equivalente a Tiempo Completo (FTE):



Ingreso por área:

