
On-Premises Lizenzierung – Microsoft Dynamics 365

Die On-Premises-Lösung Microsoft Dynamics 365 beinhaltet die CRM-Anwendungen Sales und Customer Service. Die Lizenzierung ist flexibel und ermöglicht Ihnen eine rollenbasierte Zuordnung der benötigten Applikationen zu Ihren Mitarbeitern.

Ihr Vorteil: Sie erwerben nur die Lizenzen, die Sie wirklich benötigen und können die Software auf Ihrem eigenen Server installieren.

Die Applikationen:



Sales



Customer Service

Zusätzliche Informationen

Die Lizenzen unterscheiden sich zwischen User- und Device-Lizenzen:



User-Lizenz: Der Zugriff auf die Applikation erfolgt ausschließlich über die lizenzierte Person.



Device-Lizenz: Die Lizenzierung erfolgt für eine Applikation auf einem festgelegten Endgerät. Dieses Endgerät kann von beliebig vielen Personen genutzt werden, allerdings mit nur einer Anmeldung parallel.

Und so geht's

- **Applikation für jeden Mitarbeiter auswählen:**
Wählen Sie eine Applikation für jeden Mitarbeiter aus und erwerben Sie die entsprechende Lizenz mit einer unbegrenzten Laufzeit für den aktuellen Softwarestatus.
- **Optional: Entscheiden Sie sich für kontinuierliche Updates:**
Sie haben die Möglichkeit ein Update-Paket, das sogenannte „SoftwareAssurancePack“, für zwei Jahre hinzu zu buchen, um dauerhaft die aktuelle Dynamics 365-Version zu nutzen.

Zudem können Sie durch das „SoftwareAssurancePack“ auf Planungsservices, Telefon- und Websupport rund um die Uhr sowie interaktive Schulungen im E-Learning-Format zurückgreifen.

Zusätzliche Erläuterung:

Es kann eine unbegrenzt gültige Standard-Lizenz erworben werden, die entweder für einen User oder für ein Device gilt. In dieser Lizenz ist ein „SoftwareAssurancePack“ mit einer Laufzeit von 2 Jahren enthalten. Dies stellt sicher, dass die Lizenzen die neueste Dynamics 365-Version haben.



Nach Ablauf des „SoftwareAssurancePacks“ können weitere „SoftwareAssurancePacks“ für jede Lizenz erworben werden.

On-Premises Lizenzierung – Microsoft Dynamics 365

Sales	Sales, inkl. SoftwareAssurancePack* 	2.772,00 €**	+ Sales SoftwareAssurancePack* 	924,00 €
	Sales, inkl. SoftwareAssurancePack* 	4.157,60 €**	+ Sales SoftwareAssurancePack* 	1.385,80 €
Customer Service	Customer Service, inkl. SoftwareAssurancePack* 	2.772,00 €**	+ Customer Service SoftwareAssurancePack* 	924,00 €
	Customer Service, inkl. SoftwareAssurancePack* 	4.157,60 €**	+ Customer Service SoftwareAssurancePack* 	1.385,80 €
zus. Team Members	Team Member, inkl. SoftwareAssurancePack* 	221,70 €**	+ Team Member SoftwareAssurancePack* 	73,80 €
	Team Member, inkl. SoftwareAssurancePack* 	332,70 €**	+ Team Member SoftwareAssurancePack* 	110,90 €

 User  Device

Zusätzliche Informationen

- Alle Preise verstehen sich zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer und vorbehaltlich inhaltlicher und preislicher Änderungen des Herstellers.
- Exemplarische Preiskalkulation auf Basis des Microsoft Lizenzprogramms Open Value.
- Alle Preise verstehen sich pro Benutzer () , außer bei der Nutzung von Device(s) () .
- „Team Member“ bietet sich für Benutzer an, die eingeschränkte Zugriffs- und Leserechte auf eine Applikation benötigen. Team Member-Lizenzen können für jede Applikation, d.h. Sales und Customer Service, einzeln gekauft werden.
- „SoftwareAssurancePack“ ist optional, jedoch nur im Anschluss eines Lizenz-Ersterwerbs, zu erwerben.

* Das „SoftwareAssurancePack“ hat eine Laufzeit von 2 Jahren und kann danach erneut erworben werden.

** Die Laufzeit der erworbenen Lizenz ist unbegrenzt.

Die infinitas GmbH

Die infinitas GmbH entwickelt und implementiert für große sowie mittelständische Unternehmen maßgeschneiderte CRM-Lösungen. Als zertifizierter Silver Partner mit den Kompetenzen für Customer Relationship Management und Cloud Business Applications von Microsoft begleiten wir seit Jahren erfolgreich Kunden mit den unterschiedlichsten Anforderungen durch die komplette IT-Prozesskette und stehen ihnen mit individueller Beratung, Implementierung und Customizing zur Seite.

Neue innovative Themen, wie zum Beispiel die Integration intelligenter Tools wie HubSpot für effizientes Inbound-Marketing und erfolgreiche Leadgenerierung, runden die serviceorientierte Angebotspalette der infinitas GmbH ab.

Kontaktieren Sie uns – Wir beraten Sie gerne!



Frauke Müller

Beratung CRM

Mobil: +49 176 116 515 62

E-Mail: frauke.mueller@infinitas.de

[Book a Meeting](#)



Andreas Rosenbauer

Vertriebsleitung

Mobil: +49 151 162 370 01

E-Mail: andreas.rosenbauer@infinitas.de

[Book a Meeting](#)

Kurzüberblick



1999 gegründet



Standort Hannover, deutschlandweit tätig



Geschäftsführung Kerstin und Jens Wemheuer



Über 30 festangestellte Mitarbeiter



Microsoft Silver Partner



Entwicklung und Implementierung von maßgeschneiderten CRM-Lösungen

Unsere Leistungen



Beratung



Schulung



Implementierung



Support



Customizing



Integration