

SALES HUB STARTER

Recursos do portal

Gestão de contatos
 Feed de atividades
 Negócios
 Pipelines de negócios (2)
 Automação simples
 Tarefas
 Insights da empresa
 Integração caixa de entrada
 Importar relacionados
 E-mail da equipe
 Chat ao vivo
 Caixa de entrada de conversas (1)
 Bots de conversa
 Relatórios (padrão)
 Multimoedas (5)
 Propriedades personalizadas (1000)
 Disponível para iOS/Android

Recursos de usuários

Filas de tarefas
 Roteamento de conversas
 Agendamento de e-mail
 Rastreamento e notificações de e-mail
 Modelos de e-mail (1000)
 Snippets predefinidos (1000)
 Documentos (1000)
 Cotações (100 por negócio)
 Chamadas (500 minutos)
 Reuniões (1000)

SALES HUB PROFESSIONAL

Recursos do portal

Gestão de contatos
 Feed de atividades
 Empresas
 + Página inicial de contas-alvo
 + Pontuação de empresas (5 propriedades)
 + Visão geral da conta
 Negócios
 + Pipelines de negócios (15)
 + Fluxo de vendas
 Tarefas
 Insights da empresa
 Integração com caixa de entrada
 Importar relacionados
 E-mail da equipe
 Chat ao vivo
 + Caixa de entrada de conversas (100)
 Bots de conversa
 + Relatórios (1 painel personalizado)
 + Multimoedas (30)
 Propriedades personalizadas (1000)
 Disponível para iOS/Android
 + Relatórios personalizados (20)
 + Relatórios de objetos cruzados
 + Equipes (10)
 + Campos obrigatórios
 + Gestão de ativos
 + Propriedades calculadas (5)
 + Integração com o Sales Navigator do LinkedIn

Recursos de usuários

Filas de tarefas
 Roteamento de conversas
 Agendamento de e-mail
 Rastreamento e notificações de e-mail
 Modelos de e-mail (1000)
 Snippets predefinidos (1000)
 Documentos (1000)
 Cotações (100 por negócio)
 + Chamadas (1000 minutos)
 Reuniões (1000)
 + Produtos
 + Assinatura eletrônica (10)
 + Links "compre agora"
 + Recomendações
 + Sequências
 + Criação de vídeo 1:1
 + Previsão **NOVO**

SALES HUB ENTERPRISE

Recursos do portal

Gestão de contatos
 Feed de atividades
 Empresas
 + Página inicial de contas-alvo
 + Pontuação de empresas (25 propriedades)
 + Visão geral da conta
 Negócios
 + Pipelines de negócios (50)
 + Fluxo de vendas
 Tarefas
 Insights da empresa
 Integração com caixa de entrada
 Importar relacionados
 E-mail da equipe
 Chat ao vivo
 + Caixa de entradas de conversas (100)
 Bots de conversa
 + Painéis adicionais (25)
 + Multimoedas (200)
 Propriedades personalizadas (1000)
 + Objetos personalizados (10) **NOVO**
 Disponível para iOS/Android
 + Relatórios personalizados (500)
 + Relatórios de objetos cruzados
 + Equipes (200)
 + Campos obrigatórios
 + Gestão de ativos
 + Permissões no nível do campo
 + Propriedades calculadas (ilimitado)
 + Integração com o Sales Navigator do LinkedIn
 + Pontuação preditiva de leads
 + Bots personalizados
 + Pesquisa de propriedades personalizadas
 + Receita recorrente
 + Integração com Slack
 + Hierarquia de equipes
 + Login único

Recursos de usuários

Filas de tarefas
 Roteamento de conversas
 Agendamento de e-mail
 Rastreamento e notificações de e-mail
 Modelos de e-mail (1000)
 Snippets predefinidos (1000)
 Documentos (1000)
 Cotações
 + Propostas **NOVO**
 + Chamadas (1500 minutos)
 Reuniões (1000)
 + Produtos
 + Assinatura eletrônica (30)
 + Links "compre agora"
 + Recomendações
 + Sequências
 + Criação de vídeo 1:1
 + Previsão **NOVO**
 + Aprovações de orçamentos
 + Transcrição de chamada
 + Manuais
 + Metas avançadas

+ Indica funções adicionais quando você faz o upgrade do Sales Hub Starter para o Sales Hub Professional/Enterprise
 + Indica funções adicionais quando você faz o upgrade do Sales Hub Professional para o Sales Hub Enterprise