

Proceso de ventas intercompañía

En este documento, explicaré los detalles del proceso de ventas y traslado entre empresas junto con los pasos de configuración.

Ventas Intercompañía: venta de bienes de una sociedad a otra sociedad de la misma organización.

Cliente 1000 y Material 5000	
Código de empresa 1234	Código de empresa ABCD
Org de ventas 1234	Org de ventas ABCD
Planta P123	Planta PABC

- 1. El cliente 1000 realiza un pedido a la organización de ventas 1234 para el material 5000
- 2. La organización de ventas 1234 encuentra que el material 5000 no está disponible en la planta P123
- 3. La organización de ventas 1234 decide comprar el material 5000 de la planta PABC de la organización de ventas ABCD
- 4. Dado que el código de empresa 1234 y el código de empresa ABCD pertenecen a la misma organización, el movimiento anterior se refiere como proceso entre empresas en SAP

Por lo tanto, la organización de ventas receptora será 1234 y la organización de ventas suministradora será ABCD. A continuación, se mencionan los pasos de configuración para implementar el proceso empresarial anterior.

Pasos de configuración:

PASO 1: Tipo de documento de empresas vinculadas

Asignar tipo de documento de empresas vinculadas a tipos de documentos de ventas para utilizar el proceso de ventas de empresas vinculadas

Ruta: SPRO - IMG - Ventas y distribución - Facturación - Facturación entre empresas - Definir tipos de pedido para la facturación entre empresas



Automatic Posting To Vendor Account (SAP-EDI)

	Change V	/iew "Sales Orde	er Types f	for Inter-Compa	ny Billing": Overview
6	* • •	R B			
	SalesDocTy	Sales document type	Interco.	Intercomp.bill.type	
	OR	Standard Order	IV	Intercompany Billing	*

PASO 2: Asignación de plantas

i) Asignar planta de abastecimiento al área de ventas de abastecimiento (es decir,) la planta de PABC se asignará al área de ventas de ABCD AB AB. Esto se haría en la asignación de estructura empresarial y lo mismo se puede ver en la ruta a continuación.

Ruta: SPRO - IMG - Ventas y distribución - Facturación - Facturación entre empresas - Definición de unidades organizativas por planta

63		Sales and Distribution
	Ga	Master Data
	63	Basic Functions
	Ga	Sales
	Ga	Foreign Trade/Customs
•	Ea	Billing
	•	Billing Documents
	• [Payment Cards
		Rebate Processing
	- [a Intercompany Billing
	3	 B Define Order Types For Intercompany Billing
		 R Assign Organizational Units By Plant
		 B I Define Internal Customer Number By Sales Organization
		• 🗟 🕸 Automatic Posting To Vendor Account (SAP-EDI)



ii) Asignar la planta de suministro a la organización de ventas receptora y al canal de distribución (es decir,) la planta de PABC se asignará al área de ventas 1234 12 12

Ruta: SPRO- IMG- Estructura empresarial-Asignación- Ventas y distribución-Asignar organización de ventas-canal de distribución-planta

PASO 3: Creación de clientes internos

i) Dado que Sales Org 1234 solicita a la organización de ventas ABCD que entregue el material, Sales Org 1234 se convertirá en cliente de Sales Org ABCD. Por lo tanto, cree el cliente XYZ en la organización de ventas ABCD

XD01 - XYZ para ABCD AB AB Área de ventas

ii) Asignar el cliente XYZ creado a la organización de ventas 1234

Ruta: SPRO - IMG - Ventas y distribución - Facturación - Facturación entre empresas - Definir el número de cliente interno por la organización de ventas

▼ 6∂	Sales and Distribution
• 🗟	Master Data
• 🗟	Basic Functions
• 🗟	Sales
• 🗟	Foreign Trade/Customs
- 🗟	Billing
•	Billing Documents
•	Bayment Cards
•	Rebate Processing
•	🗟 Intercompany Billing
	🔹 🗟 🚱 Define Order Types For Intercompany Billing
	• 🗟 🚱 Assign Organizational Units By Plant
	 R Define Internal Customer Number By Sales Organization
	 Ba W Automatic Posting To Vendor Account (SAP-EDI)

Conclusión:

Esto completa los pasos de configuración para el proceso entre empresas.

Ahora la organización de ventas 1234 podrá suministrar el material de la planta de PABC al cliente final.



Procedimiento:

1 Alta proveedor:

Dar de alta un proveedor en la transacción XK01 o BP el cual representa al centro que suministra, este proveedor se da de alta en la Sociedad que va a recibir los materiales.

Acreedor Modil	ficar: Acceso		
Acreedor	60016		
Sociedad	3100		
Organización compras	9520		

Nota: Es importante definir cual va a ser la organización de compras que corresponde a la Sociedad receptora.

Una vez que ya se dio de alta al proveedor es necesario en el apartado de Datos de compra -> Detalles -> Datos adicionales de compra -> Centro, realizar la asignación del centro que va a estar suministrando los materiales.

18 . A	creedor Modi	ficar: Datos de Compras	
888	🚱 Dat.divergent.	Gamas parciales productos	
Acreedor	60016		
Org.compras	9520		
🔄 Acreedor	Modificar: Relev.SPP/	CENTRO	×
Acreedor	60016		
Población			
Asignación d	le centro		
Centro	1001		
Posibles nive	les retención de dat	os	
Retenc.d	at.a nivel SPP autoriz	rada	
Retenc.d	at.a nivel centro aut	orizada	

Nota: Solo se puede asignar una planta por proveedor, si se necesita relacionar varias plantas que van a suministrar es necesario dar de alta varios proveedores del tipo centro (pero es un tema extenso y no se contempla en este documento).

2 Alta Cliente:

Dar de alta un cliente en la transacción XD01 o BP que representa a la planta que recibe, este cliente se da de alta en la Sociedad que va a suministrar los materiales.



Deudor	121064	
ociedad	[1000]	
Área de ventas		
Organización ventas	1000	
Canal distribución	01	
Sector	06	

Es necesario revisar estos parámetros, ya que se usaran más adelante en la parametrización.

P Otro cliente	Datos g	enerales	Datos de sociedad	6 6
Deudor	121064			
Organiz.ventas	1000			
Canal distrib.	01			
Sector	06			
Ventas E	xpedición	Fac	tura Func.interloc	outor
Ventas E	xpedición	Fac	tura 🛛 Func.interloc	outor
Ventas E Expedición Prioridad de ent	xpedición rega	Fac	tura Func.interloc	utor
Ventas Expedición Prioridad de ent Condición expec	xpedición rega dición	Fac	tura Func.interloc alta Enviada al cliente	nutor
Ventas Expedición Prioridad de ent Condición expec Centro suministr	xpedición rega dición rador	Fac	tura Func.interloc alta Enviada al cliente	utor
Ventas Expedición Prioridad de ent Condición expec Centro suministr Relevante AR	rega dición rador E	Fac	tura Func.interloc alta Enviada al cliente	utor

3 Creación de materiales:

Se deben de dar de alta el material para el centro, almacén, organización de ventas y canal de distribución en el la planta que suministra con estas vistas como mínimo.

- Datos base 1
- Datos base 2
- Ventas: Datos org ventas 1
- Ventas: Datos org ventas 2
- Ventas: Datos centro/gral
- Da. gral. ce: Almacenamiento 1
- Da. gral. ce: Almacenamiento 2

- Contabilidad 1



- Contabilidad 2

Jerarquía productos Grupo de comisiones

Nota: Las vistas a extender pueden ser más si se requiere manejar datos de planificación o calidad.

	ación		101		
Centro	3001				
Almacón	0100				
Chalopción	0100				
Octablication	1000				
Creal distrib	2000				
canal upurb.					
NivOrganiz/Perfile	es sólo a petición	n			
	-	al Calendán da vá	ta III comente		
	0	Selección de ve	Ras Parametr	zacion previa	
👦 🔒 Modi	ficar mate	rial 100909	(Materia prin	ma - Env Unive)	
-2					
🔁 🤿 Datos adk	tionales dia N	weles organización	6ª Verif.datos in	nagen 🛗	
		ar hara 3 V Chri		ntar: Orn unntar 1	N
O Datos Das	er o bau	05 0856 2 085	incación y er ve	incast orgiventas 1	
Matachi 100	000	0	Ó	0	1
Macenai 1100	303	0		0 4	
Datos generales					
Unidad medida b	ase KG	KG	Grupo artículos	1340	
N ^o material antim	10		Grupo art. ext		1
Sector	06		Labor/Oficina	-	-
Economic continu	nanta		Laub productor	-	2
Chatus mat hade	pence		Vilde de	4	10
Status mat.codo	s ce.		valuo de	Contract of the second	2
The set of second second by	Jez		Gr.tp.pos.grai.	NURM Posicion norma	8 <u>0</u>
Val.parám.valk					
Val.parám.valk					
Val.parám.valk					
Val.parám.vak	ficar mate	rial 100909	Materia prin	ma - Env Unive)	
Val.parám.vak	ficar mate	rial 100909	(Materia prii	ma - Env Unive)	
□Val.parám.valk	ficar mater Ionales 옵N	rial 100909 Iveles organización	(Materia prin G ^a Verif.datos in	ma - Env Unive) nagen 🚔	
Val.parám.valo	ficar mater ionales 🖧 Ni	rial 100909	(Materia prin	ma - Env Unive) nagen 🚔	(2)
Val.parám.valo Modi PC ⇒ Datos adio	ficar mate Ionales 옵Ni rg.ventas 1	rial 100909 Iveles organización	(Materia pri ^{Ca} Verif.datos in ventas 2	m a - Env Unive) nagen 🚔 Ventas: Gral./Centro	1
Val.parám.valo	ficar mater ionales & Ni rg.ventas 1	rial 100909 Weles organización	(Materia pri) ^{Ca} Verif.datos in ventas 2	ma - Env Unive) nagen 🚔 Ventas: Gral./Centro	<u>a</u>
Val.parám.valo	ficar mater ionales 옵Ni rg.ventas 1 909 리	rial 100909 (weles organización	(Materia pri) ⁶ Verif.datos in ventas 2	ma - Env Unive) nagen 🚔 Ventas: Gral./Centro	<u>a</u>
Val.parám.valo Val.parám.valo Modii P3 ⇔ Datos adic Ø Ventas: 0 Material 100 Org.Ventas 100	ficar mate xonales 옵N rg.ventas 1 909 이	rial 100909 (weles organización	(Materia pri) ⁶ Verif.datos in ventas 2	ma - Env Unive) nagen 🖀 Ventas: Gral./Centro	a
Val.parám.valo Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Modii Val.parám.valo Nordii Val.parám.valo Nordii Val.parám.valo Nordii Val.parám.valo Val.pará	ficar mate xonales 옵N rg.ventas 1 909 이	rial 100909 (weles organización	(Materia pri) ⁶ Verif.datos in ventas 2	ma - Env Unive) nagen 🖀 Ventas: Gral./Centro	<u>a</u>
Val.parám.valo Val.parám.valo Modii Ventas: 0 Material 100 Org.Ventas 100 Can.distr. 01	ficar mate ionales a Ni rg.ventas 1 909 0	rial 100909 (weles organización	(Materia pri)	ma - Env Unive) nagen 🖀 Ventas: Gral./Centro	() ()
Val.parám.valo I Modín II Modín III P III 100 Org.Ventas 100 Can.distr. 01 Conceptos de ago 01	ficar mate. ionales & Ni rg.ventas 1 1909 0 1 rupación	rial 100909 (weles organización	(Materia prin ⁶ Verf.datos in ventas 2 ⁶	ma - Env Unive) nagen 🚔 Ventas: Gral./Centro	(a) •(
Val.parám.valo Val.parám.valo Modín Image: A strain of the strai	ficar mate. ionales & Ni rg.ventas 1 1909 0 1 rupación t. 1	rial 100909 (weles organización	(Materia prin	ma - Env Unive) nagen 🚔 Ventas: Gral./Centro	1
Val.parám.valo Val.parám.valo Modií P → Datos adic Ø → Datos adic	ficar mate. ionales & Ni rg.ventas 1 909 0 rupación t. 1	rial 100909 (weles organización	(Materia prin Verif.datos in ventas 2 Grupo de mater Grupo de mater	ma - Env Unive) nagen 🚔 Ventas: Gral./Centro	

Soldadura Soldadura



	ntas: Org.vent	as 2	Ventas:	Gral/Centro	Com.ext.	: Export.	Texto
Material	100909						
Centro	1001						
Datos ger	nerales						
Unidad m	edida base	RG	KG		Pieza de	recambio	
Peso brut	:0	[KG	Suscep.b	onif.especie	
Peso net	D				Grp.porte	e mat.	1 0
	behilding	02	Necesida	ad individual	Log lot	te aut.nec.	
Verif.disp							
Verif.disp Sujeto	lote						
Verif.disp Verif.disp Sujeto Datos de	-lote distribución (H	ioras en día	s)				
Venf.disp Sujeto Datos de GrTransp.	lote distribución (H	oras en día Pallets	s)	GrupoCarga	0001	Monta Ca	rga

Se deben de dar de alta los materiales para centro y almacén en la planta que solicita con estas vistas como mínimo.

- Datos base 1
- Datos base 2
- Compras
- Da. gral. ce: Almacenamiento 1
- Da. gral. ce: Almacenamiento 2
- Contabilidad 1
- Contabilidad 2

Centro	9520	
Almacén	0100	
Cl.valoración		

4 Configuración datos de expedición para centros:

Realizar la configuración en este menú: SPRO -> Gestión de materiales -> Compras -> Pedido -> Parametrizar pedido de traslado -> Parametrizar datos de expedición p. centros.

Esto se realiza para el centro suministrador.



lentro	1001
Info detallada	
Núm.clente, centro	26001
Org.vtas.CI	1000
Canal distr.CI	01
Sector comp.int.	0.6
Idioma para textos de p	edidos de trask
	and the second se

Y además para el centro receptor.

etre	9520		
100	1936V	0	
nfo detallada			0
Núm.cliente, centro	121064		Y
Sector comp.int.	06		
			0
oma para textos de p	pedidos de trasla	do	

5 Configuración Asignar clase de entrega y regla de verificación:

Realizar la configuración en este menú: SPRO -> Gestión de materiales -> Compras -> Pedido -> Parametrizar pedido de traslado -> Asignar clase de entrega y regla de verificación.



Aquí se debe de asignar la clase de entrega NLCC y la regla de verificación al tipo de documento de compras NB y el centro suministrador.

lod	lificar vista l	Date	os de trasla	ado:	Resumen									
Er	ntradas nuevas 🛛	b 🖬	. ∞ B B [B										
Cl.	DenClD	CeS	Nombre 1	CIEn	Denominación	RV	Denominació	P	Pl	Cla	Cla	CIE	R	Perf

6 Asignar clase de documento para pedidos de traslado:

Realizar la configuración en este menú: SPRO -> Gestión de materiales -> Compras -> Pedido -> Parametrizar pedido de traslado -> Asignar clase de doc., proced 1 etapa, tolerancia falta suministros.

Se debe de asignar para el centro suministrador, centro receptor la clase de documento de compras NB.

moai	fical	r vist	ta Pl	opue	sta c	lase	docu	ment	to pa	ara p	pedi	dos	trasl	ado
🦅 Ent	tradas	nuevas		🔒 🖒										
Tipo docu	imento	F												
					1									
CeS	Ce.	Cl.	U T	o	1									

7 Asignar puesto de expedición:

Realizar la configuración en este menú: SPRO -> Logistic execution -> Expedición -> Bases -> Determinación de puestos de expedición/recepción de mercancías -> Asignar puestos de expedición.

Aquí es necesario asignar al puesto de expedición la combinación de condición de expedición, grupo de carga y Centro.

	Мо	dific	ar vis	sta De	etern	ninac	ión a	lel pu	iesto	de e	xpea	liciói	n: Re	sume	en 🛛
¢	Ø	Entrada	is nueva	as 📳	- 🔊										
	Dete	erminac	ión del	puesto c	le expe	dición									
	CE	GrCg	Ce.	PExpD	PEx.M	PEx.M	PEx.M	PEx.M	PEx.M	PEx.M	PEx.M	PEx.M	PEx.M	PEx.M	PEx.M
	01	0001	1001	1001											



8 Determinación de tipo de posición en entregas:

Realizar la configuración en este menú: SPRO -> Logistic execution -> Expedición -> Entregas -> Definir determinación de tipo de posición en entregas.

Es necesario asignar para el tipo de posición NLC (Pos.trasl.interempr) al tipo de entrega NLCC, Grupo de tipo de posición NORM y utilización V.

Mod	ifica	r vis	ta De	term	tipo	s de	posid	ción e	de en	treg	a: Re	sum	en	
🤣 Er	tradas	nueva	s 💼 [] 🔊										
Deterr	n.tipos	de po	sición de	entreg	ja									
CIEn	GTPo	Utlz	TpPo	TpPo	TPos	TPos	TPos	TPos	TPos	TPos	TPos	TPos	TPos	TPos
NLCC	NORM	V		NLC										

9 Esquema de cálculo facturación interna:

Realizar la configuración en este menú: SPRO -> Comercial -> Funciones básicas -> Determinación de precio -> Control de la determinación de precios -> Definir y asignar esquemas de cálculo -> Actualizar esquema de calculo

Para que se pueda manejar una sola condición tanto en el pedido de venta como en la facturación, es necesario agregar la condición PB00 al esquema de cálculo ICAA01 Facturación Interna

Modificar vista C	ontrol: Re	sum	en														
💖 Entradas nuevas 咱	- 🔊 -	BR															
Estructura de diálogo Calegouemas Control	Esquem Control	a nen niv	refere	ICAA01 Facturación interna													
	Niv.	Co	CCnd	Denominación	Niv	Niv	Ma	0	Es	I. Su	bt	Cond F	órCál	FórBas	CvCta	Delim	
	8	0	EK01	Costes reales											ERL		-
	11	0	PROO	Precio								2			ERL		
	13	1	PB00	Precio bruto								2			ERL		
	20	0	VAOO	Precio variante						x		2			ERL		

10 Dar de alta info-record:

Para que se pueda tener el precio con la condición PB00, indicador de impuestos, etc es importante dar de alta el info-record para el Proveedor-Material.



Datos generales i	Condiciones Textos				E11	ipi coa a
legistro info						
	5300115780					
roveedor	60016	1				
faterial	100909					
srupo artículos	1340					
Drg.compras	9520	Centro	9520 Normal			
Control				<u>(</u>)		
Plaz.entr.prev.	7 Dias	TolSumIncompl	10.0 % [STxtMat		
Grupo-compras	120	TolExcSum	10.0 \$ (ObligConf		
Ctd.estándar	1,000 80	Ilmitado	(CtriConf		
Ctd.mínima	KG	VerFactEM	1	indimp E0		
TmpoHastaCaduc	1,825 D	Sin autofactu	ración	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		
Normas envío						
		Procedimiento				
Cantidad máxima	KG	PerfRed		Srupo UM		

Nota: Pueden existir varias formas de poder manejar los precios, en este documento se realizo un ejemplo con una de estas opciones, la cual consiste en tener la misma condición PB00 tanto en el pedido de compra como en la factura interna.

11 Alta condición PI01 o PI02

Es necesario dar de alta en la transacción VK11 la condición PIO1 Precio de facturación interna o PIO2 Porcentaje de precio de facturación interna. Para este ejemplo se uso la condición PIO2.

M	odificar % prc.fa	act.interna	(PI02): En	ntrad	a rá	pid	a		
4		2 🖪 🔁 .	8 9 🖌	2 9	ŝ					
	Org. ventas pedido	1000		_	_		î.			
	Válido el	23.07.2014								
Pe	edido org.ventas/centro									
(Ce Denominación	Importe		Un.	por	UM	R.,	R Váldo de	а	I.,
1	001		100.000	8			A	21,07.201	4 31.12.9999	C

12 Crear Orden de compra:

Ya una vez que se realizó la configuración ya se puede realizar todo el ciclo, por lo que se debe de crear la orden de compra en la transacción ME21N.

Es importante revisar la pestaña de Expedición que es la que garantiza que se va a poder generar la subsecuente entrega.



esumen documenti	o activo	C 98 Retener	6 & Øv	isualzación d	e impresión	Mensajes	🖪 🛃 Par	ametriz.	personal			
NB Pedido estáno	iar 👻	Provee	dor 6	0016 8	_	Fe	tha doc. 2	3.07.2	014 🛆			
Entrega/Facto	ura Cor	idiciones Textos	Dirección	Comunica	eción Ir	terlocutor	Datos adici	onales	Dat.on	g	Status	
Org.compras	9520		1									
Grupo compras	300											
Sociedad	3100											
			a.:									
E S., Pos 1 P	Material	Tat.bry.		td.pedido	U T Fe.	entrega Pro	neto	Mon.	por	CPP	Gruno art.	Ce.
410	100909			10,000	KG T 30.	07.2014	1.	00 USD	1,000	KG		
							0.	0.0250	0			
							0.	00050	0			
4.3												
	ALA	MT AQT	ST (m)	82	of monthly state		fase side	1				
W IDDID					acpropoesa		CONCURSION.					
100.00				-	-							
Posición 1	[10] 10	0909, ALAMBRE DE	COBRE1.50 MM									
Datos del mat	terial C	antidades/Pesos	Repartos E	ntrega F	actura	Condiciones	Textos	Direc	ción entre	ega:	Confirmaci	ones
Clase entrega	NLCC	Reposición multiso	Fecha de ent	rega	30.07.20	14 Organiz.	ventas	1000				
Puesto exped.	1001	- Million Street St.	Fecha creac.e	intrega	1	Canal de	trb.	01				
PriorEntra	1	ata	Plazo entrega	prev.	7 Dias	Sector	1	06				
	01	Enviada al cliente	(Acrupamie)	nto						_		
Condic.exped.			the second se									
Condic.exped. Goupo de carga	0001	Monta Carna	Clente		121064							
Condic.exped. Grupo de carga	0001	Monta Carga	Clente		121064		-					

13 Crear entrega:

Después es necesario generar la entrega en la transacción VL10B con referencia al pedido de compra.

0	peracio	ones pro	onto e	envío: P	Pedia	los de con	npra:	s, 1	visual.r.	ápida
G	Fondo) 😤 🚆	*		2 4	8 8 8	2 🕀		-3 🖪 1	
	Semáforo	Sal.mcías.	* PrioE	Destinat.	Ruta	Causante	Bruto	Un	Volumen	UV
	000		1	121064		<u>4500710619</u>				

Log cr	eación ent	rega
H 4 🕨	N 🕄 📇	🗑 🚏 🔁 🔁 Seleccionar
Grupo	Doc.comer.	Clas
286331	81287488	

Ya con la entrega que se generó es necesario realizar los pasos necesarios y Contabilizar la salida de mercancía en la transacción VL02N.



14 Creación de la factura:

En la transacción VF01 es necesario realizar la factura interna con referencia a la nota de entrega.

Posiciones	s de factura 🛗 Mensa	ijes										
Facturació	in I											
gador	121064											
eado por		Creado el 23.0	7.2014	Hora		5	0:05:24					
Det.cab.	InteriCabec Con	diciones Com.ext.,	/Aduan		xtCab	bec G	obal Trade		_		_	
		Neto			_	10.00	ISD					
		Impuesto	-			0.00						
Elem.prec	io											
Elem.prec	cio Denominación	Importe	Mon.	por	UM	Valor con	dición	Mon.	Status	Valor condición		Mon Es
Elem.pred	bo Denominación Precio bruto	Importe 1.00	Mon. USD	por 1,00	UM	Valor con	dición 10.00	Mon. USD	Status	Valor condición	0.00	Mon Es
Elem.prec L. ClCd	Denominación Precio bruto Bruto	Importe 1.00	Mon. USD	por 1,00	UM 0 KG	Valor con	dición 10.00 0.00	Mon. USD USD	Status	Valor condición	0.00	Mon Es
Elem.prec I ClCd	Denominación Precio bruto Bruto Importe descuento	Importe 1.00	Mon. USD	por 1,00	UM 0 KG	Valor con	dición 10.00 0.00 0.00	Mon. USD USD USD	Status	Valor condición	0.00	Mon Es
Elem.prec	Denominación Precio bruto Bruto Importe descuento Base de rappel	Importe 1.00	Mon. USD	por 1,00	UM 0 KG	Valor con	dición 10.00 0.00 0.00 0.00	Mon. USD USD USD USD	Status	Valor condición	0.00 0.00 0.00	Mon Es
Elem.prec	Denominación Precio bruto Bruto Importe descuento Base de rappel Neto posición	Importe 1.00	Mon. USD	por 1,00	UM 0 KG	Valor con	dición 10.00 0.00 0.00 0.00 0.00	Mon. USD USD USD USD USD	Status	Valor condición	0.00 0.00 0.00 0.00	Mon Es
Elem.prec	Denominación Precio bruto Bruto Importe descuento Base de rappel Neto posición Valor neto 2	Importe 1.00	Mon. USD	por 1,00	UM 0 KG	Valor con	dición 10.00 0.00 0.00 0.00 0.00	Mon. USD USD USD USD USD USD	Status	Valor condición	0.00 0.00 0.00 0.00 0.00	Mon Es
Elem.prec	Denominación Precio bruto Bruto Importe descuento Base de rappel Neto posición Valor neto 2 % prc.fact.interna	Importe 1.00	Mon. USD	por 1,00	UM 0 KG	Valor con	dición 10.00 0.00 0.00 0.00 0.00 10.00	Mon. USD USD USD USD USD USD	Status	Valor condición	0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00	Mon Es
Elem.prec	Denominación Precio bruto Bruto Importe descuento Base de rappel Neto posición Valor neto 2 % prc.fact.interna IVA repercutido	Importe 1.00 0.000	Mon. USD	por 1,00	UM 0 KG	Valor con	dición 10.00 0.00 0.00 0.00 0.00 10.00 0.00	Mon. USD USD USD USD USD USD USD	Status	Valor condición	0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00	

15 Recepción de mercancías:

Después es necesario realizar la recepción de las mercancías en la transacción MIGO con referencia a la nota de entrega.

Activar resumen 🗋 Retener Ve	eficar Contabilizar	Ayuda Ayuda							
01 Entrada de m. • ROS Entrega		We UNp		EM Entrumerci	ncks 101	33			
General Proveedor 1 Mg									-
Fecha documento 23.07.2014	Nota de entrega	0081287488	Proveedor						
Fecha documento 23.07.2014 Fecha contab. 23.07.2014 D 1 Vale ndvidual •	Nota de entrega Carta de porte	0081287488	Proveedor Txt.cabec.						
Fecha documento 23.07.2014 Fecha contab. 23.07.2014 Contab. 23.07.2014 Vale molvidual • Linea St Tat.breve mat.	Nota de entrega Carta de porte	OUE1287488 OK Ctd.en UME	Proveedor Txt_cabec.	Lote	G.valeración	Q 5 1	Tipo de stocks	Ce.	1

16 Verificación de factura:

Por último se realiza la verificación de la factura en la transacción MIRO.



esciptorio decire	Pool trabajo	on 🗗	Retene		Sim	ular Men	sajes	🚺 Ayuda	
ctividad	1 Factura			۳				CCO Saldo	
Dat.básk.	Pago Detal	e Imp	uestos	Cont	acto	s Nota		Acreedor 0000060016	
Fecha factura	23.07.2014		Reference	Ē			1		
Fecha contab.	23.07.2014								
Importe	10.00 USD Calc.impuestos								
Impte.impuesto	1	1	E0 E0 (A)	P Sal	es Ta	ax, 0 _ 💌			
Texto			-						
Condic.pago	Vence en fec	ha base							
Fecha base	31.07.2014								
Sociedad	3100								
Referencia a p	edido Cuent regas	ta de mayo	Mate	nal 19		\$		1 Me Var.visualiz.	ercancias/
1 Pedido/Pian ent								1.00	
Posici Impo	rte	Cantidad		U	9	Pedido	Posi	Txt.pedido	

Con esto se concluye el proceso para Facturación Intercompañía con los pasos Pedido-Entrega-Factura.

